

WOLFF

10 2020

SKRÄDDARSYDD

produkt- och logistiklösning
till ny avloppstunnel



Snabbt agerande, proaktiva lösningar
och teamwork **genom coronakrisen**

Cebe Belysning och armaturen Motion
Street till **Skellefteå kommun**

Röklagda ridåer och skräckfylld förväntan
Sveriges yngsta tradition – **Halloween**

Effektiva installationer

ROCK N ROLL - INNOVATION FROM PM FLEX

- Tidseffektiva installationer!
- Minskad arbetsbelastning!
- Kostnadseffektivt!



pm
FLEX

IP44

Endast
51 mm
hög!

Vektor



Vektor Teknik

Vektor Teknik har en längre livslängd och möjlighet till en mer avancerad styrning än Vektor Bas. Vektor Teknik används där funktion är viktigt och behovet av ljus finns över lång tid som t.ex i sjukhus eller industrin.

- Livslängd L80 100.000 timmar
- Upp till 7.000 lumen
- Varianter med överkoppling
- Med eller utan Dali-styrning
- Med eller utan sensor
- Sensor kan slava 9 st Dali-armaturer
- D-märkt



Vektor Bas

Vektor Bas används där funktionen är viktig men där det inte alltid är tätt som t.ex i ett förråd, eller tvättstuga.

- Livslängd L80 50.000 timmar
- Upp till 7.000 lumen
- Med eller utan sensor
- Sensor kan slava 3 st armaturer
- D-märkt



Nyheter på webben 5

Experten svarar – juridik på jobbet 6

Notiser 7

Intervju med Mattias Lindroth,
Divisionschef Region
Elektroskandia 8

3 snabba frågor 11

Mikael Jansson,
Regionchef Stockholm
intervjuas 12

Elektroskandiabutiken i
Länna 13

Vårt att veta om ekodesignkraven
på transformatorer 15

Elektroskandia logistiktjänster 16

Skräddarsydd produkt- och
logistiklösning för Axians 20

Snabbt agerande, proaktiva lösningar
och teamwork genom coronakrisen .. 26

Skellefteå kommun byter ut
belysning 34

Effektfullt ljus på Madickenbron 40

Monica Karlsson, styrelseordförande
för Energiföretagen intervjuas 42



15 höstliga äventyr i Sverige 48

Halloween – Sveriges yngsta
tradition 58

Voltkrysset 66

Snabbguide 69

I nästa nummer 71

Handlar ni digitalt?

Det generella svaret är nog ja, i alla fall när det rör sig om privat konsumtion. I Sverige så ökade e-handeln med hela 45 procent under juli. Här följer lite statistik från Svensk Digital Handel: 76 procent av svenskarna e-handlade under juni, 80 procent av kvinnorna och 72 procent av männen. Kläder och skor är den största sektorn, följt av skönhet och hälsa. 32 procent bedömer att de handlar mer på nätet sedan coronapandemin startade.

Det här märker vi också i våra digitala kanaler. Visst, vi har en fortsatt hög andel manuella order gällande projekt och offerter samt i butik, men integrerade systemorder från affärssystem, webbshop och app ökar konstant. Vi är digitalt mogna och lanserade vår webbshop redan år 2000. Nu vill jag slå ett extra slag för vår nya app som du även kan använda dig av i våra butiker och själv skanna artiklar och boka order utan att stå i kassan.

Den här möjligheten har blivit mycket populär sedan vi lanserade den. Vill du ha en genomgång av våra digitala verktyg, kontakta någon av våra säljare. De senaste nyheterna på vår webb och app kan du läsa om på sidan här bredvid.

Artiklarna i detta nummer av Volt speglar lite av den stora bredd Elektroskandia kan erbjuda, från belysning för olika miljöer till skräddarsydda produkt- och logistiklösningar. Som vanligt är tidningen också fylld med riktigt bra erbjudanden från våra leverantörer. Vill du ha ett bra erbjudande på installationsmateriel och innovativa bordsenheter, ta en extra titt på Månadens leverantör som är Schneider Electric.

Trevlig läsning!

**Michael Almqvist
Masior**

Marknadsdirektör
Elektroskandia Sverige AB



Ansvarig utgivare: Kjell Roman
Produktion: Karlöf Content AB, www.kundtidningar.nu.
Tryckeri: Danagård Litho
Adressändring eller synpunkter: volt@elektroskandia.se
Alla priser är netto inkl. eventuell kostnad för elretur samt exkl. moms och eventuell kemikalieskatt.
Priserna gäller 1/10–31/10 2020
Reservation för eventuella tryck- och korrekturfel.
Framsida: Stockholms nya avloppstunnel.

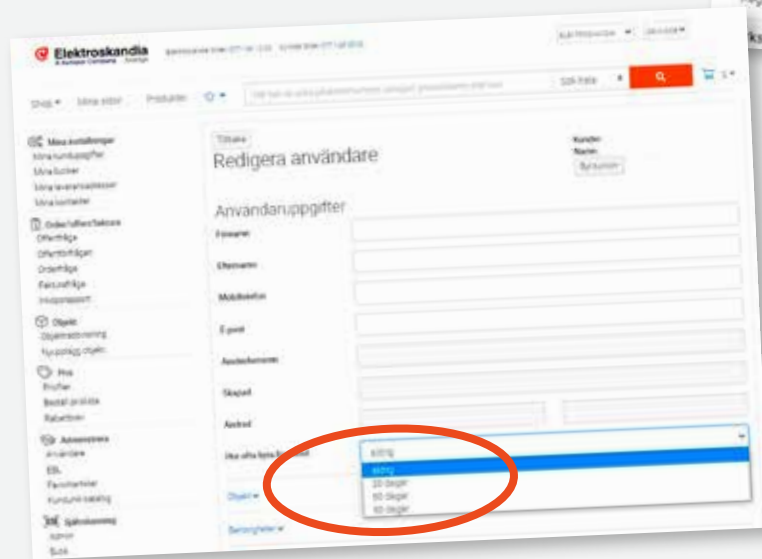
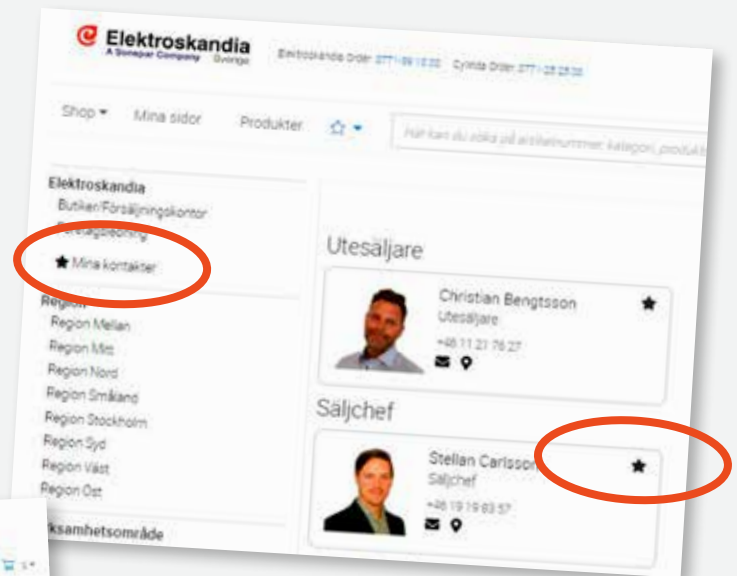
Nyheter på webben

Favoritmärka kontakter

Nu kan du favoritmärka kontakter på **elektroskandia.se/organisation**. Till exempel de säljare du brukar ha kontakt med.

Klicka i stjärnan uppe till höger.

Då den är fylld är den vald som favorit och kommer dyka upp på den nya sidan "Mina kontakter", som man når antingen via Organisation i sid footern, eller via Mina Sidor.



Nu kan du sätta lösenordslivslängd på användare

- Nu kan företagsansvarig **begränsa sina användares lösenordslivslängd**. Detta administreras på Mina Sidor under Administrera användare
- När lösenordet sedan gått ut får användaren **byta lösenord i samband med inloggningen**

Nyheter i appen

- Hantera lagerstatus (röd, gul, grön) konsekvent
- Ändra expedieringsdatum vid orderfråga
- Pris visas på liknande och associerade artiklar
- Kund kan se sin fakturaadress i inloggat läge
- Tryck på "saldoknappen" för att se när en produkt som är slut finns i lager igen
- Meddelande via mail när en produkt som är slut åter finns i lager
- Filtrera på "Begärt leveransdatum/Tidsatt" för att se begärd leveranstid i ordersök



Juridik på jobbet

I varje nummer av Volt kommer två experter, en advokat och en revisor, att svara på frågor kring temat "Juridik och ekonomi på jobbet".



Elisabeth Wedenberg

Advokat och ägare
Maminza advokatbyrå



Vilka tips kan du ge på hur man kan utforma ett avtal mot kund och vilka fällor finns det?

Oavsett om din kund är en privatperson (konsument) eller en näringsidkare så är det allra viktigast att tillse att avtalet är utformat utifrån den specifika situationen. Det kan låta som en sliten klyscha, men det är det bästa tipset för att hitta rätt i sitt arbete med att säkra upp avtal som ingås. Mallar i all ära fungerar bra att utgå ifrån – under förutsättning att mallen har upprättats för din verksamhet och det som är specifikt för din bransch och verksamhet.

I själva utformningen av avtalet ser jag att en grundläggande del är att ta in vad som ska göras, inom vilken tid, till vilken kvalitet och till vilket pris. Det är bättre att i varje fall få dessa vad, när, hur och till vilket pris nedtecknade i ordalag som du och din kund förstår, än att

försöka laborera med juridiska dokument med risk att ingen av parterna kan tillgodogöra sig innehållet. Det kan snarare vara en fälla än en tillgång att använda sig av en generell avtalsmall eller utgå ifrån andra avtal som du stött på. Se därför till att undvika missförstånd (även mot dig själv) genom att inte använda mallar, skrivingar samt ord som är svåra att tillgodogöra sig i dokument, eller kanske snarare som parterna inte förstår den juridiska innebörden av. Se istället till att skriva ner det allra viktigaste som gäller mellan dig och din kund: vad ska göras, när ska det vara klart, vilken kvalitet

ska det vara och vad är priset.

Ett absolut råd från mig i detta avseende är dock att investera en slant i att anlita en jurist för att upprätta en avtalsmall för din verksamhet. Ställ här krav på att du ska få en mall som du förstår och som du själv kan "förhandla om" när det gäller vad, när, hur och till vilket pris.



All juridisk information som lämnas från Maminza Advokatbyrå ska ses som en allmän och begränsad redogörelse. Du bör alltid kontakta ett juridiskt ombud för att få svar på din specifika frågeställning. Maminza Advokatbyrå och Elektroskandia Sverige AB friskriver sig från all form av ansvar för den information som ges och effekterna därav.

ASD 535 HD – rökdetektor för extrema förhållanden

Komponenterna i den aspirerande rökdetektorn ASD 535 har under många år testats och beprovats och är nu designade för skyddsklass IP66. ASD 535 HD-detektorerna kan användas i våta och dammiga miljöer men även i frätande miljöer inom jordbruk och industri. Alla komponenter har en speciell beläggning för att skydda elektroniken.

- ASD 535 HD finns i utförande för en eller två röksensorer
- Max längd på samplingsrör 2x120 m (EN54-20 Class C)
- Max övervakat område 5760 m²
- Godkänd enligt EN 54-20 class A, B och C
- Fullt integrerbar i brandlarmsystemet Securifire
- Kan kompletteras med överspanningskydd



SECURITON
For your safety

För mer information: www.securifire.se. Mail: sakerhet@elektroskandia.se

Hälsa på jobbet!



I varje nummer av Volt kommer tre experter, en kiropraktor, en PT och en kostrådgivare, att svara på frågor kring temat "Hälsa på jobbet".



Jag har på sista tiden fått upprepade nackspärr. Vad kan det bero på?

Upprepade incidenter av nackspärr påverkar vardagen negativt med ständigt återvändande stelhet, smärta och obehag. Ofta hindrar den dig från att utföra ditt dagliga arbete och kommer tillslut ha en negativ inverkan på ditt humör.

En akut nackspärr kan vara skrämmande men är väldigt sällan farlig och oftast går den över av sig själv. Men när det händer om och om igen är det sannolikt att det finns någon underliggande orsak.

Upprepade nackspärr kan bero på många olika saker. Vanligen beror det på en felaktig arbetsställning eller långvarig ensidig belastning, till exempel titta uppåt hela dagarna eller på grund av dålig ergonomi på arbetsplatsen. Dålig hållning med framåtroterade axlar och ökad spänning i nackmuskulaturen, på grund av att huvudet hänger framåt, försämrar funktionen över tid. De akuta episoderna av nackspärr blir ofta toppen av isberget då det "låser sig" i nacken och i övre bröstrygg.

Ett akut trauma kan också vara orsak, även om det är länge sedan traumat uppstod. Ibland blir nacken överbelastad på något sätt varefter hjärnan skapar en skyddsreaktion i form av en muskelkontraktion (alltså en muskelkramp). Det kan finnas flera faktorer till varför nacken reagerar på det här sättet. Det kan röra sig om ett högt stresspåslag, tunga lyft eller annan belastning som nacken inte är beredd på.

En nacke som har bra funktion, en bra hållning och regelbunden träning kommer att ge dig bättre förutsättningar för att undvika upprepade nackspärr.



Frode Bakken
Kiropraktor

Elektroskandia
öppnar butik
i Bromma

Foto: Getty Images/Stock

Just nu pågår arbetet för fullt med att öppna upp Elektroskandias 49e butik. Lokalen man flyttar in i ligger i Bromma på Archimedesvägen 1-3, mitt emot Bromma Bloks och planen är att kunna slå upp dörrarna till den nya butiken i början av november.

Med denna etablering utökas tillgängligheten för kunderna i västra Stockholm. Butiken har ett bra läge, gott om parkeringsplatser och dessutom möjlighet till laddning av elbilar. Precis som Elektroskandias övriga butiker kommer man erbjuda ett brett sortiment och tjänster som ES-Xpress, plockat och klart och självskanning med mobil. Exakt datum för öppning och invigning annonseras senare – håll utkik i Volt och web!



Snabbt och enkelt med mobilskanner!

Använd din mobil som handskanner i våra butiker. Elektroskandias app gör det snabbt och enkelt att handla! I appen kan du även söka i sortiment, lägga order, se beställningslistor, order- och fakturafrågor med mera.



Förenka din arbetsdag – ladda ned den nu!

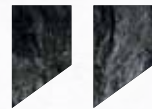
App Store



Google Play







Vi tror på **lokal närvaro** samt **personlig service** och vill att butikerna ska fungera som **naturliga mötesplatser** för våra kunder”

Berätta lite om ditt ansvarsområde inom Elektroskandia.

– Som divisionschef Region ansvarar jag tillsammans med mitt närmaste team, bestående av åtta regionchefer och två butik- och fastighetsutvecklingschefer, för den regionala försäljningen i Sverige inom segmenten Elinstallation, Industri och Telekom. Totalt inom divisionen är vi runt 250 medarbetare som bildar ett mycket starkt team med avsikten att tillgodose, men även försöka överträffa våra kunders förväntningar. Ledorden är stor lyhörddhet, samarbete och lokal närvaro.

– I denna artikel har jag valt att lyfta fram en del av det vi genomfört på butikssidan under det senaste året.

Hur har era butiker fungerat under coronapandemin?

– Vi har haft öppet för kunder som vanligt men har inte anordnat några aktiviteter i butikerna. Här vill jag också passa på tillfället att rikta ett stort tack till våra butiksmedarbetare som gör ett fantastiskt arbete i frontlinjen. Jag vill även framhålla det otroligt fina arbetet som gjorts från vårt centrallager och då inte minst våra operativa inköpare som under extraordinära förutsättningar säkerställt en väldigt fin tillgänglighet. Elektroskandia har varit extremt framgångsrika på att leverera under hela den här speciella tiden.

Har ni introducerat några nyheter i butikerna under året?

– Den största nyheten är att vi under året uppdaterat vårt bassortiment i butik. Bassortimentet består av produkter som kunderna alltid direkt ska kunna få tag på i alla våra butiker. Förutom bassortimentet har även våra butiker ett lokalt anpassat sortiment. Vi är väldigt lyhörda när det gäller lokala anpassningar och om man saknar någon produkt i sin butik är det bara att kontakta den butiksansvarige. Vi ska ha ett brett och rätt sortiment så kunden alltid hittar det han behöver i sin butik.

– En annan nyhet som introducerats och blivit mycket väl mottagen är möjligheten för kunderna att via vår app i mobilen själv skanna sina varor i butik. Det går snabbare att handla de produkter man ska ha och det innebär en ännu bättre kundupplevelse i butik helt enkelt. En fördel att vi hann införa den innan corona bröt ut då det också minimerar smittriskerna att använda sin mobil istället för butikens handskanner, som tidigare var det som gällde.

Vad händer framöver på butikssidan?

– Vi utökar nu från 48 till 49 butiker i och med att vi öppnar en ny butik i Bromma. Vi tror på lokal närvaro samt personlig service och vill att butikerna ska fungera som naturliga mötesplatser för våra kunder. Bromma-butiken blir ett välkommet tillskott i en expansiv del av Stockholm.



Tryggve Teknik & Bas

Tryggve finns nu i två varianter, Tryggve Teknik och Tryggve Bas för att passa olika applikationer.

Tryggve är en IP23-industriarmatur med fokus på enkel installation, armaturen har inbyggda linfästen och minimalt emballage.



Teknik

- Två längder, XL 1065 mm och XXL 1740 mm
- 5000-17000lm
- Medium- eller bredstrålande
- Livslängd L90 100.000 timmar
- Med eller utan Dali-styrning

Bas

- En längd XXL 1740 mm
- 5000-12700lm
- Medium- eller bredstrålande
- Livslängd L90 50.000 timmar
- Ej dimbar



Tryggve Teknik		Ljusflöde lm	Systemeffekt W	Färgtemp. K	Styrning	Längd mm	Bredd mm	Höjd/djup mm	Vikt kg
E72 135 60	Tryggve Teknik XL Bred LO	5000	38	4000	Ej dimbar	1065	96	69	2,2
E72 135 61	Tryggve Teknik XL Bred LO DALI	5000	38	4000	DALI/Switch&Dim	1065	96	69	2,2
E72 135 58	Tryggve Teknik XL Medium MO	9200	72	4000	Ej dimbar	1065	96	69	2,2
E72 135 59	Tryggve Teknik XL Medium MO DALI	9200	72	4000	DALI/Switch&Dim	1065	96	69	2,2
E72 135 56	Tryggve Teknik XL Bred MO	9100	72	4000	Ej dimbar	1065	96	69	2,2
E72 143 65	Tryggve Teknik XL Bred MO ÖK	9100	72	4000	Ej dimbar	1065	96	69	2,2
E72 135 57	Tryggve Teknik XL Bred MO DALI	9100	72	4000	DALI/Switch&Dim	1065	96	69	2,2
E72 143 73	Tryggve Teknik XXL Medium MO ÖK	9600	72	4000	Ej dimbar	1740	96	69	3,3
E72 143 74	Tryggve Teknik XXL Medium MO DALI ÖK	9600	72	4000	DALI/Switch&Dim	1740	96	69	3,3
E72 143 75	Tryggve Teknik XXL Bred MO ÖK	9600	72	4000	Ej dimbar	1740	96	69	3,3
E72 143 76	Tryggve Teknik XXL Bred MO DALI ÖK	9600	72	4000	DALI/Switch&Dim	1740	96	69	3,3
E72 143 69	Tryggve Teknik XXL Medium HO ÖK	12500	100	4000	Ej dimbar	1740	96	69	3,3
E72 143 70	Tryggve Teknik XXL Medium HO DALI ÖK	12500	100	4000	DALI/Switch&Dim	1740	96	69	3,3
E72 156 09	Tryggve Teknik XXL Medium XHO ÖK Nyhet	17000	129	4000	Ej dimbar	1740	96	69	3,3
E72 156 10	Tryggve Teknik XXL Medium XHO DALI ÖK Nyhet	17000	129	4000	DALI/Switch&Dim	1740	96	69	3,3
Tryggve Bas		Ljusflöde lm	Systemeffekt W	Färgtemp. K	Styrning	Längd mm	Bredd mm	Höjd/djup mm	Vikt kg
E72 153 24	Tryggve Bas XXL Bred LO ÖK	5000	33	4000	Ej dimbar	1740	96	69	3,1
E72 153 25	Tryggve Bas XXL Bred MO ÖK	10180	70	4000	Ej dimbar	1740	96	69	3,1
E72 153 26	Tryggve Bas XXL Medium MO ÖK	10180	70	4000	Ej dimbar	1740	96	69	3,1
E72 157 68	Tryggve Bas XXL Medium HO ÖK Nyhet	12700	100	4000	Ej dimbar	1740	96	69	3,1

Anders Davidsson

Berätta lite om ditt jobb.

– Jag är utesäljare på region Öst och Motala, Mjölby samt Linköping är mina huvudorter. Jag arbetar både med elinstallatörer och säkerhetsinstallatörer.

Vad har du fokus på just nu?

– Vi har nu fokus på säkerhet där vi ser en stor efterfrågan, inte minst när det gäller nytillskotten i vår produktportfölj – övervakningskameror och talat utrymningslarm. Idag har vi ett fantastiskt, heltäckande säkerhetssortiment att erbjuda. Om några veckor genomför vi en turné till utvalda kunder tillsammans med vår leverantör av övervakningskameror, Honeywell. Vi kommer här visa upp deras kamerasortiment samt även demonstrera det molnbaserade övervakningssystemet Maxpro Cloud, via vilket man kan få överblick över sina objekt oavsett var de finns.

Några aktuella projekt på gång?

– Det är en hel del intressant på gång i regionen. Vi tittar nu bland annat på ett par LSS-boenden, en bilhall samt ett större kontorsprojekt. Så det finns att göra.



Magnus Grundström

Vilket distrikt arbetar du på?

– Jag är utesäljare i region Nord och mitt fokus är elinstallatörer samt industrier i Örnköldsvik med omnejd samt att jag har en del att göra med Northvoltprojektet i Skellefteå.

Något speciellt som upptar din tid nu?

– Ja, jag jobbar en hel del med Northvolt, där jag är kundansvarig för Eitech som gör elinstallationer. Vi är ett team av medarbetare på Elektroskandia som är inblandade i detta projekt och min roll är att fungera bland annat som spindeln i nätet mellan vår projektpersonal, Eitech, leverantörer och våra inköpare. Det blir en del administrativt jobb när vi lagerlägger artiklar som inte har e-nummer på vårt Northvoltlager. Vi har ett superfint team som jobbar med detta och det är ett spännande projekt att få vara delaktig i.

Hur ser det annars ut med försäljningen i region Nord?

– Det ser väldigt bra ut, det är mycket på gång i hela regionen och det är roligt att se att vi har en bra försäljning trots pågående pandemi.



SNABBA FRÅGOR TILL TRE AV ELEKTROSKANDIAS SÄLJARE

Mats Kensby

Vilken tjänst har du?

– Jag är Key Account Manager för industri, vilket innefattar såväl skåpbyggare och OEM-kunder som stora industriföretag över hela Sverige.

Berätta lite om ert erbjudande till kund.

– För skåpbyggare och OEM-kunder är det en hel del arbete med att få rätt avtal med aktuella leverantörer. Vi hjälper kunderna spara tid och pengar genom att de samlar sina inköp på ett ställe och får samlade leveranser. Även vår tjänst kundunik lager är mycket intressant för denna kundgrupp. Med ett kundunik

lager har de tryggheten att alltid ha hemma materiel som inte får ta slut. De slipper vänta på leveranser och kan snabbt sätta igång sin produktion. När det gäller industrier består mitt jobb till stor del att få till övergripande avtal med dem, sen är det våra utesäljare och tekniska innesäljare som sköter de löpande kontaktarna med dem.

Hur är efterfrågan från industrin idag?

– Det varierar lite beroende på region. Men det är bättre än man i våras trodde det skulle bli i och med corona. Många skåpbyggare har mycket att göra och de industriföretag jag har kontakt med rullar på bra.



”Den stora nyheten är att vi etablerar oss i Bromma och därmed utökar från 11 till 12 butiker i region Stockholm”

Hej Mikael Jansson

Regionchef Stockholm

Vad är på gång i region Stockholm?

– Den stora nyheten är att vi nu etablerar oss i Bromma och därmed utökar från 11 till 12 butiker i Stockholm. Adressen är Archimedesvägen 1-3, mittemot Bromma Blocks. Det händer mycket i västra Stockholm och med Brommabutiken ökar vi vår tillgänglighet betydligt. På 1000 kvadratmeters yta kommer vi kunna erbjuda ett brett sortiment av artiklar från marknadens ledande leverantörer. Vi siktar på att öppna butiken i november.

– En annan nyhet är att vi nu kan leverera ännu snabbare från vårt logistikcenter i Örebro. Från första juni i år har vi en ny lastbil, som kör den så kallade Stockholms-turen, från Örebro till Stockholm, en gång om dagen. Med den har vi nu utökat antalet stopp som lastbilen gör och den stannar nu och levererar gods till våra butiker i Hägersten, Söder Mälmarstrand, Solna och Rotebro. Om man som kund beställer innan klockan 9.00 så kan man samma dag hämta sin leverans vid dessa butiker. Eller så kör vi ut godset från butik inom en timme med vår tjänst ES-Xpress. Det här har blivit mycket uppskattat av våra kunder.

Hur ser efterfrågan ut?

– Generellt så har nybyggnationen av bostäder i regionen gått ner, men samtidigt har om- och tillbyggnation av kontor, affärslokaler och offentliga lokaler ökat. Och våra kunder bland mindre och medelstora elinstallatörer har många projekt inom de



senare områdena. Andra kundgrupper som ökar bra är säkerhetsinstallatörer och företag specialiserade inom infrastruktur. Infrastruktur är ett expansivt segment och det investeras mycket då det gäller vägar, järnväg, broar, tunnlar etc.

– Trots coronatider så har vår verksamhet fungerat bra. Säljarna har arbetat hemifrån till stor del medan butikerna varit öppna och i stort sett fungerat som vanligt, förutom att vi givetvis inte anordnat några större kundaktiviteter. Vi har under hela året haft bra tryck och trots corona så har vi ökat vår försäljning och överträffat budget. Vi har i mångt och mycket behövt att tänka nytt och detta tillsammans med medarbetarnas kompetens och engagemang är det som gjort skillnad i år.

Vad är ert fokus nu i höst?

– Vi har fokus på kundmöten, mycket telefon och digitalt men även hos kund och i butik. En del kunder vill ta det per telefon medan andra vill träffas. Viktigt är då att vi håller avstånd och att det är relativt snabba, personliga möten. Vi följer givetvis Folkhälsomyndighetens rekommendationer och Elektroskandias policy. Våra tekniska innesäljare fortsätter till stora delar att arbeta hemifrån nu i höst och trots det så är vår höga servicenivå att göra, följa upp och sälja offerter som innan corona, vilket är starkt. Under hösten ska vi i än högre grad vara aktiva och synliga på marknaden och lyssna på våra kunders önskemål. Teamet på stockholmsregionen är laddat för att fortsätta flytta fram vår position på marknaden.

Mikael tipsar

om vad att göra i regionen på fritiden

- **Uppsala Domkyrka** är väl värt ett besök. Väldigt mäktigt med imponerande historia.
- **Stockholms Slott.** Det är lätt att bli hemmablind och missa att besöka vårt mest praktfulla slott – Kungliga Slottet. Här finns en massa intressant att uppleva.



Vilka är ni som arbetar i butiken?

– Förutom jag själv är det Markus Mäkelä och Viktor Nilsson. Både Markus och Viktor arbetade tidigare i vår Hägerstensbutik, men då bägge bor här i närheten sökte de sig hit när vi fick vakanser. Vi har alla tre gedigen branschkompetens, jag själv och Markus är i grunden elektriker medan Viktor har flera års erfarenhet från flera företag inom elgrossistbranschen.

Vad är ert fokus just nu?

– Nu är det full fart efter semestrarna. Vi plockar med varor, fyller upp i hyllorna och kollar även med kunderna vad de har för önskemål vad gäller butikssortimentet inför hösten. Vi vill alltid kunna möta våra kunders behov på bästa sätt.

Hur har försäljningen varit i år?

– Vi ligger bra till försäljningsmässigt. Alla kunder verkar ha fullt upp med jobb och förutom våra stamkunder så har även flera nya installatörer hittat till oss. Det händer mycket i Nynäshamn och Haninge, det är mycket som byggs och butiken ligger bra till nära väg 73.

Är det efterfrågan inom några speciella produktsegment?

– Vi har haft mycket förfrågningar inom belysning, inte minst för byte av armaturer i stora garage. Annars är det all typ av installationsmateriel som går hela tiden. Många av våra kunder arbetar med service och kommer in här varje morgon och fyller upp bilen med kompletteringsmateriel.

Vad ser du närmast fram emot?

– Som alla hoppas jag att coronapandemin ska ta slut så vi kan komma tillbaka till vardagen. Man saknar onekligen de grillluncher och andra event vi normalt har för våra kunder. Men tills vidare måste vi avvakta med alla sådana aktiviteter.

Hej Lars Andersson Butiksansvarig Länna



Viktor Nilsson, Lars Andersson och Markus Mäkelä.

”Alla kunder verkar ha fullt upp med jobb och förutom våra stamkunder så har även flera nya installatörer hittat till oss”

Alexander Bergenbrant från Trångsunds Elteknik på besök i Lännabutiken

Hur är läget?

– Tack bara bra. Full fart!

Vad har du för ärende till butiken i dag?

– I dag hämtar jag upp lite grejer som jag har beställt och passar på att komplettera med en del ytterligare materiel som jag behöver.

Hur ofta kommer du in i butiken?

– Det blir i alla fall två-tre gånger i veckan.

Berätta om Trångsunds Elteknik!

– Det är mitt företag som jag har drivit i 1,5 år nu. Än så länge är det bara jag, men jag gör mycket jobb tillsammans med olika samarbetspartners så det känns aldrig ensamt. Bland annat jobbar jag en hel del med en snickarfirma som bygger musikstudios och inspelningsrum. Annars har jag många privatpersoner som kunder.

Varför har du valt att handla hos Elektroskandia?

– Dels ligger butiken bra till lägesmässigt, det tar bara fem minuter för mig att åka dit hemifrån. Sedan är det stort sortiment och bra service.

Vad är det bästa med butiken?

– Utöver läget och utbudet på produkter så är det personalen. Det är värt mycket att de tidigare har jobbat som elektriker, då kan jag alltid bolla lösningar med dem och de vet vad jag snackar om när man pratar jobb och problem. De har koll och jag kan alltid ringa dem om jag behöver idéer.

Hur beställer du oftast?

– Jag lägger vanligtvis min beställning via hemsidan när jag slutat för dagen, någon gång har jag använt appen. Hinner jag inte innan stängning så ringer jag in beställningen och då löser butikspersonalen det åt mig. Produkterna finns sedan att hämta upp morgonen därpå.

Vad är det som gör en arbetsdag bra?

– Det är när allt flyter på som det ska och problemen man stöter på löser sig. Och glada kunder såklart!

Vad är det roligaste med ditt jobb?

– Variationen. Ingen dag är den andra lik.

Tack för pratstunden!

– Tack själv!



Tiltbar downlight IP54 som är godkänd för montage direkt mot isolering.



Lenzi

Lenzi är en tiltbar downlight IP54 med låg bygghöjd som är godkänd för montage direkt mot isolering. Den fungerar lika bra inomhus som utomhus. Lenzi är mycket väl avbländad och har en lins för en homogen och kontrollerad ljusfördelning vilket ger ett mycket behagligt sken. Med sitt höga ljusflöde och goda avbländning passar den utmärkt för både hemmamiljö och offentlig miljö. Levereras komplett med fasdimringsbart drivdon.

- Godkänd för montage mot isolering
- Låg bygghöjd, endast 34 mm
- Lins för homogen och kontrollerad ljusfördelning
- Högt ljusflöde

Artikelnr.	Benämning	Systemeffekt W	Ljusflöde lm	Färgtemp. K	Spridning
E74 730 79	Lenzi Tilt 2700K	9	710	2700	36
E74 730 80	Lenzi Tilt 3000K	9	750	3000	36

Se hela Cebe's nya sortiment av downlights i din butik och på www.cebebelysning.se



Värt att veta om...

Ekodesignkraven på Transformatorer

Transformatorer har från år 2015 ekodesignkrav på energiprestanda och produktinformation. Kraven kommer att skärpas år 2021.

Revidering

Den 15 januari antog EU:s medlemsstater en revidering av den nu befintliga transformatorförordningen 548/2014. I stora drag innebär revideringen följande:

- Korrigering av belastnings- och tomgångsförluster har skärpts. Detta gäller när andra kombinationer av lindnings- eller dubbelspänning i den ena eller bägge lindningarna är aktuella samt när märkeffekten understiger 3 150 kVA.
- Tabellen (I.7) över effektivitetskrav på stora vätskekylda respektive torra transformatorer har förtydligats.
- Metoden för att beräkna index för maximal effektivitet (PEI) för distributions- och stora krafttransformatorer har korrigerats.
- Det har gjorts ett förtydligande av när genomförda åtgärder på en transformator resulterar i att den är att betrakta som ny och därmed ska uppfylla de krav som gäller vid tidpunkten för färdigställandet.

Ekodesignkrav

Ekodesignförordningen omfattar små, medelstora och stora transformatorer. Förordningen innehåller bland annat minimikrav på för energiprestanda för små-, medelstora och stora transformatorer samt krav på produktinformation. Kraven gäller för tillverkare och importörer inom EU. Ekodesignkraven för transformatorer antogs vid en omröstning i december år 2013.

Omfattning och undantag

De antagna ekodesignkraven omfattar distributionstransformatorer och stora krafttransformatorer med en minsta effekt på 1 kVA som används för kraftöverföring och distribution med frekvensen 50 Hz. Undantag finns för bland annat mättransformatorer, starttransformatorer och järnvägstransformatorer.

Marknadskontroll

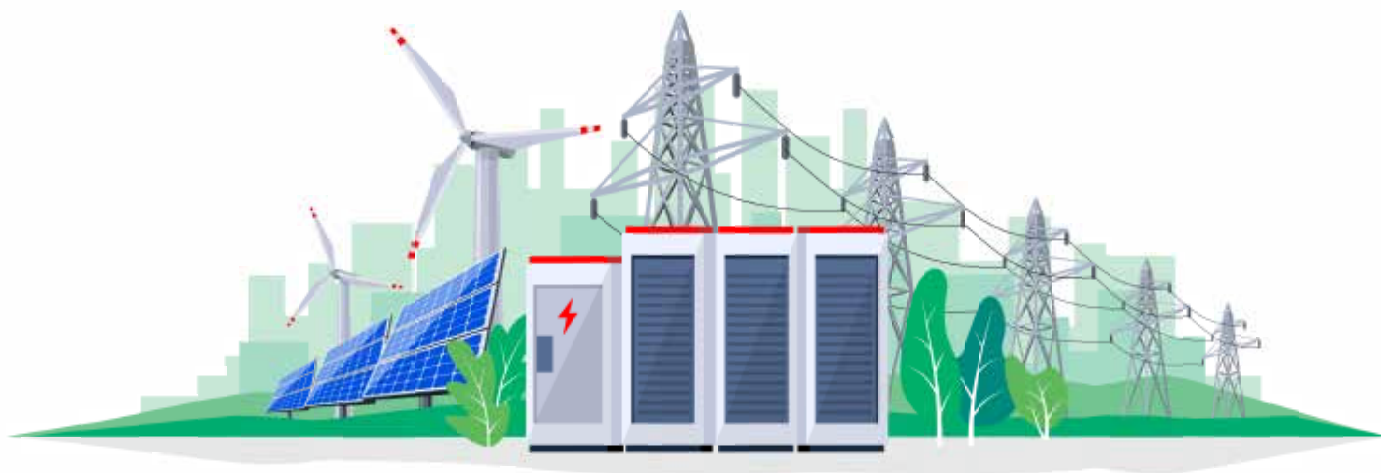
Det är din skyldighet som tillverkare eller importör att se till att din produkt uppfyller kraven i berörda ekodesign- och energimärkningsförordningar. Energimyndigheten är ansvarig marknadskontrollmyndighet för ekodesign och energimärkning och granskar att tillverkarna, importörerna samt återförsäljarna uppfyller dessa förpliktelser.

Från 1 juli 2021 gäller:

- Om det finns särskilda skäl till att inte kunna uppfylla de nya kraven så ska det finnas möjlighet att söka dispens. Detta gäller till exempel om det uppstår oproportionerligt höga infrastrukturkostnader.

Från 1 juli 2023 gäller:

- Förordningen ska vara utvärderad om ställda krav fortfarande är relevanta avseende ett antal faktorer och om kravnivåer behöver ändras.





LOGISTIKTJÄNSTER

”Den största fördelen med ett kundunikt lager är att kunden slipper åka och köpa materiel och därmed spar mycket tid”

Anders Jansson, Tobias Andersson, Mats Westerdahl och Lars Algotsson.



Berätta om avdelningen.

– Vi är totalt fyra medarbetare på avdelningen, förutom jag själv är det logistikerna Lars Algotsson, Tobias Andersson och Anders Jansson. Det största ansvarsområdet för oss är Elektroskandias kundunika lager, men vi har också hand om vår containeruthyrning (Lars Algotsson) samt vårt logistiksamarbete med Com Hem (Anders Jansson).

Vad är ett kundunikt lager?

– Det är ett lager av utvalda artiklar som ägs av Elektroskandia men som kunden har tillgång till i sina lokaler, i en container vid arbetsplatsen eller i sina servicebilar. Kunden faktureras först när artiklar har skannats ut från lagret, vilket görs enkelt via en app i mobiltelefonen. Lagret fylls på automatiskt via beställningspunkter så att rätt antal alltid finns på hyllan och lagersaldot finns alltid tillgängligt för kunden i telefonen eller på webben.

– Den största fördelen med ett kundunikt lager är att kunden slipper åka och köpa materiel och därmed spar mycket tid. I det kundunika lagret har man alltid direkt tillgång till de produkter som används mest frekvent i verksamheten. Och detta utan att behöva binda kapital i ett eget lager. Det här är ett jättesmidigt system som allt flera av våra kunder inser fördelarna med.

Hur är ni inblandade i processen?

– Vi är ofta, tillsammans med vår säljare, med redan i införsäljningsfasen, träffar kunden och lyssnar på dennes önskemål och behov. Vi ser sen till att hitta den bästa och mest effektiva lösningen. Tillsammans kommer vi överens om ett lämpligt sortiment som är anpassat efter de artiklar man använder mest frekvent eller som fyller företagets servicebehov. Vi fastställer även påfyllnadspunkter för de olika artiklarna.

– Nästa steg är att sortimentet i det kundunika lagret skickas till kunden. Vi är då med och är behjälpliga med att starta upp lagret, sätta upp hyllkantsetiketter för skanning, lägga upp artiklar i hyllor och slutligen utbilda kunden kring appen.

Hur arbetar ni löpande kring lagren?

– Vi har möten ett par gånger per år med kunden för att följa upp, inventera och se vad som fungerar och vad som kan förbättras. Ofta kan det vara så att man över tid vill ändra sortimentet med fler eller färre artiklar. Vi vill ha en nära dialog med kunden så att lagret hela tiden hålls levande och uppdaterat.

Vilka typer av kunder väljer att ha ett kundunikt lager?

– Det är alla möjliga företag, från tvåmansfirmor till rikstäckande installatörer, inom alla våra kundsegment. Våra kundunika lager passar de flesta inom vår bransch. Inte minst om man har mycket repetitiva jobb med återkommande artiklar eller att man har speciellt åtagande gentemot en kund att kunna utföra service inom x antal timmar. Med vårt kundunika lager vet man att man alltid har direkt tillgång till produkterna, vilket ger trygghet.

Hur många artiklar brukar man ha?

– Vanligast är mellan 200 till 300 artiklar. Men sen finns det ytterlighetsfall, en av våra kunder har till exempel ett kundunikt lager med endast en artikel, en specialkabel med fem månaders leveranstid!

Ökar efterfrågan?

– Ja, definitivt. Det senaste året har antalet kundunika lager ökat med cirka 25 procent och idag har vi närmare 180 lager över hela Sverige.



Anders Jansson
Logistiker

Berätta lite om ert samarbete med Com Hem.

– Vi började vårt samarbete med dem 2009 och jag har varit inblandad under hela resan. De hade tidigare installations- och serviceprodukter i eget lager samt även mindre lokala lager ute hos sina olika underentreprenörer. För att få ett beställningsställe, bättre kontroll samt minska materialsvinnet valde de att låta Elektroskandia ansvara för hela lagret och även sköta logistiken.

”På vårt logistikcenter i Örebro har vi Com Hem:s lager, som består av cirka 2000 artiklar”

– På vårt logistikcenter i Örebro har vi Com Hem:s lager, som består av cirka 2000 artiklar. Det är produkter som används för byggnation och reparation. Allt ifrån kabel, kontakter, kretskort och switchar till modem och allt som behövs för kontaktering. Det enda vi inte lagerför åt Com Hem är deras produkter till konsument.

– Vi har också daglig koll på Com Hem:s sex akutlager, som finns hos Jetpak i Malmö, Stockholm, Göteborg, Örebro, Sundsvall och Luleå. I akutlagren finns det absolut viktigaste för deras underhåll. Det är Jetpak som levererar materiel till Com Hem:s underleverantörer och genom att de har akutlagren hos sig går det snabbare för dem att köra ut leveranserna. Men det är vi som styr dessa akutlager, som fungerar precis som våra kundunika lager. Om det uppstår ett serviceärende hos Com Hem kan deras larmcentral genom vårt system direkt se i vilket akutlager den aktuella reservdelen finns närmast och de skickar sen en beställning till Jetpak. När reservdelen plockas ut från akutlagret beställs samtidigt en ny så man alltid har uppdaterat sortiment på lagret.

Vilka övriga tjänster tillhandahåller ni?

– Ibland vill även Com Hem använda våra tjänster för projektpackning, leveranser etc. och vi hanterar även returflödet av de artiklar som kommer in. Com Hem:s underentreprenörer kan lämna in materiel som ej kommit till användning i någon av Elektroskandias 48 butiker. Vi kontrollerar materielen och ser till att det lagerförs och kan återanvändas.



Lars Algotsson
Logistiker

Vilken är din roll när det gäller er containeruthyrning?

– Jag arbetar med processen kring dokumentation och hantering av de containers vi hyr ut till kunder.

Vid vilka tillfällen hyr era kunder containers?

– Det kan vara att man till exempel vill ha en container för att förvara materiel och verktyg i ute på arbetsplatsen, en så kallad projektcontainer, eller att man vill ha ett kundunikt lager, men ej har plats i sina egna lokaler. Då kan man ha lagret i en container i anslutning till företaget. Det är såväl stora som små företag som nyttjar den här tjänsten för kortare eller längre tid. En del containers kan stå ute i flera år, en har vi haft uthyrd sedan 2011.

”I dagsläget har vi närmare 100 containers uthyrda”

Vilka olika modeller finns det?

– Vi har dels 20-fots containers, de flesta isolerade, inredda med hyllor och arbetsbänk, belysning och värme dels 10-fots, som i grunden är tomma och oisolerade. Alla är försedda med GPS så vi alltid kan se var de är.

Hur många har ni uthyrda idag?

– I dagsläget har vi närmare 100 containers uthyrda till kunder.



10x

INKLUSIVE DRIVDON

JT-2710MW E-NR: 74 746 42 (2700K)
JT-3010MW E-NR: 74 744 99 (3000K)



DESIGNLIGHT
SCANDINAVIAN AB



JUBILEUM 10-PACK



- 40000
- 7 WATT
- 24/36/64°
- 25°
- 2700K 590 LUMEN
- 3000K 620 LUMEN
- 79MM
- IP21

EMC 2700/3000K CRI: >85 CE, ROHS, IP CERTIFIED BY SGS L70 DIMBAR 230V MATT VIT FLICKER FREE



inklusive

smoothy dimmer

E-NR: 13 606 87

WWW.DESIGNLIGHT.NU

WESTAL®

Lighting made simple



Acis bänkmatur

Material

Bänkmatur i strängsprutad aluminium med opalt bländskydd. Dubbla kabelinångar i centrum av armaturens baksida. Vippströmställare på baksidan som enkelt flyttas till gavlarna om armaturen skall installeras dikt vägg.

Montage

Armaturen monteras med medföljande skruv upp till. På ovansidan av armaturen finns också dubbelhäftande tejp för att underlätta monteringen.

Teknik

Dimbar på primärsidan.

- LED Utbytbar
- IP44
- CE
- Home
- 50.000h L70 B10

E-nr	Utförande	Effekt	Färgtemp	Armaturlumen
75 065 77	Dimbar CRI >80	10W	3000K	>1000lm
75 065 78	Dimbar CRI >80	20W	3000K	>1900lm
75 069 04	Dimbar CRI >97	10W	3000K	>900lm
75 069 05	Dimbar CRI >97	20W	3000K	>1700lm

Westal_ab Westal AB

Westal AB | www.westal.se



Nu är den nya Excelkatalogen här, fullspäckad med nyheter!

Läs den eller ladda ner på www.elektroskandia.se

excel
without compromise.
Datanät från Elektroskandia

Excel

Datanätsprodukter



2020

excel
without compromise.
Datanät från Elektroskandia

Elektroskandia
A Sonepar Company Sverige



UPPLYST.

med GARO Futuresmart™

Robust och energieffektiv byggbelysning

Låt inte höstmörkret äventyra arbetet på bygget. Det är värt att satsa på en riktigt bra belysning som både ger stor flexibilitet och håller för tuffa tag i många år framåt. GARO BALL är inte bara marknads mest energieffektiva och robusta LED-arbetslampa, den är dessutom utrustad med lättillgängliga vägguttag som är godkända för både inomhus- och utomhusbruk. Smart. Futuresmart.



BALL ger ett rundspridande sken. För belysning av långa eller smala utrymmen, såväl inomhus som utomhus, kan arbetslaman ASBALL passa bättre.

GARO Futuresmart™ garanterar vår innovation av framtidssäkra produkter som säkerställer energibesparing, smartare styrning och enkelhet i användandet.

garo.se

GARO[®]
En nytänkande kraft



NY AVLOPPSTUNNEL BYGGS I STOCKHOLM

Skräddarsydd produkt- och logistiklösning för Axians

Just nu pågår byggnationen av en avloppstunnel mellan reningsverken i Bromma och Sickla. IT- och telekomföretaget Axians levererar ett övervakningssystem till projektet. Systemet består bland annat av cirka 100 apparatskåp som kommer att monteras i tunneln. Elektroskandia har till Axians skräddarsytt en produkt- och logistiklösning som innebär löpande leveranser av kompletta skåp.



För Axians övervakningssystem har Elektroskandia skräddarsytt en produkt- och logistiklösning som innebär leverans av kompletta apparatskåp.

I januari påbörjade Stockholm Vatten och Avfall byggnationen av tunneln som ska leda avloppsvattnet från Bromma till Sicklaanläggningen, som är anpassad med modern reningsteknik. Tunneln blir cirka 14 kilometer lång och byggs 30 till 90 meter under mark. Byggnationen, som beräknas pågå under sex år, är uppdelad i två entreprenader, där Veidekke bygger entreprenad ett och YIT entreprenad två. Axians levererar ett wifi-baserat övervakningssystem till tunnelprojektet.

– Vi har tagit fram ett övervakningssystem för tunneln, som innebär att man centralt, med hjälp av transponders kopplade till systemet, kan ha kontroll över vilka personer, fordon och materiel som finns i tunneln och var de finns. Via systemet kan man också kommunicera. Med hjälp av övervakningssystemet kan man minimera risker, incidenter och olyckor i tunneln. Arbetsmiljöverket sätter krav för berg- och gruvarbete som är grunden till säkerhetslösningen, säger Thomas Jansson, marknadschef Axians.

Från idé till färdig produkt

Axians bygger och underhåller nät för sina kunder. Det är främst olika kommunikationslösningar, som att exempelvis bygga nya 5G-system, wifi-system

och system för inomhustäckning. Axians ingår i Vinci Energies och i Sverige är man cirka 650 medarbetare, vid kontoren i Stockholm, Göteborg, Malmö, Linköping och Örebro. Sedan flera år tillbaka samarbetar Axians med Elektroskandia, som framför allt levererar installationsmateriel men även satspackar artiklar till företaget.

– Det här är det första riktigt stora projektet som vi har med Axians. Det började för ungefär ett år sedan då de kontaktade oss. De hade tidigare haft en annan leverantör av apparatskåp men ville ha en ny samarbetspartner som kunde erbjuda en mer komplett lösning. Vi började diskutera kring skåpen, vilka krav man hade, ingående komponenter, var byggnation av skåpen skulle ske och hur logistiken skulle gå till. Det tog cirka ett halvår innan vi hade en färdig produkt, säger Erik Kjörling, utesäljare Elektroskandia.

Flera företag inblandade

På Elektroskandia är, förutom Erik Kjörling, även tekniska innesäljaren Magnus Hagstedt mycket inblandad i projektet.

– När vi fått alla krav och det bestämts vilka komponenter skåpen skulle innehålla tog vi fram >>>



Cirka 100 apparatskåp kommer monteras i tunneln.



För oss innebär det givetvis **en stor fördel** att vi kan beställa kompletta skåp, med **alla komponenter monterade från Elektroskandia**”



>> ett prototypskåp. När vi fått ok på det från Axians var det sedan upp till oss att sy ihop logistklösningen, säger Magnus Hagstedt och fortsätter:

– Logistklösningen vi tagit fram innebär ett samarbete mellan oss Axians, skåptillverkaren Elkapsling och skåpbyggaren Addiva. Axians beställer apparatskåpen från mig och jag ser sen till att logistiken fungerar hela vägen. Alla ingående komponenter levereras dels av oss och dels av Axians till

Addiva. Vi gör en projektpackningsorder till vår projektpackning i Örebro och de plockar ihop och levererar all materiel från oss i en sändning. Elkapsling skickar tomma skåp direkt till Addiva, för montering av alla komponenter.

Komplett skåp i en leverans

Totalt innehåller apparatskåpen cirka 25 olika artiklar. Elektroskandia levererar bland annat Kat6 patchpanel, modulärjack och förkontakterad fiber från Excel, säkringar,

jordfelsbrytare, huvudbrytare etc. Axians levererar brandlarmcentral, siren/blinkljus, switch, tryckknapp och UPS. Addiva monterar sedan ihop allt och testar apparatskåpen innan de skickas direkt ut till entreprenören på arbetsplatsen. När skåpen skickats ut levererar också Elektroskandia stativ och de övriga metall detaljer som krävs för att fästa skåpen i berg eller golv.

– För oss innebär det givetvis en stor fördel att vi kan beställa kompletta skåp, med alla komponenter monterade, från Elektroskandia. Det underlättar arbetet för såväl oss som entreprenörerna Veidekke och YIT att få allt i en leverans, säger Thomas Jansson.

Elektroskandia har kompetensen

De första sex skåpen är levererade och den kompletta logistiklösningen har fungerat bra.

– Att få till den här lösningen har varit ett intensivt och tidskrävande jobb. Samtidigt är det kul och stimulerande att samarbeta med Axians, som är duktiga och vet vad de vill ha. Det är lite av vår styrka på Elektroskandia att kunna ta ett projekt som detta, där det ingår såväl produktutveckling, som tillverkning, montering, logistik och leverans av materiel. Vi har kompetensen att vara med "från ax till limpa" och hjälpa kunder med produkter som inte finns, avslutar Erik Kjörling.



På väg ner i tunneln.

Life Is On

Schneider
Electric

MÅNADENS
LEVERANTÖR

Upptäck vårt
breda sortiment



Nu har du chansen att upptäcka fler produkter ur vårt breda sortiment genom att vi är månadens leverantör och även finns på kampanjtorget.

Vi kan erbjuda allt från clips och normprodukter till uttagslösningar och elbilsaddare. Nedan ser du ett litet urval.

1159282 Golvuttag XS rund IP44 metall
1820302 Exxact utanpåliggande 2-vägsuttag
4933492 Kabel i box 100m kat 6 utp

1421303 VP2 med ställbar ring
2165091 Jordfelsbrytare Resi9 4P 25A 30mA A
1120324 CLX3 Ränna-70/40 Fzs

3230025 Kontaktör 9A
3730836 Nödstopp med belysning
1504163 Skruvkl. 14-18

[se.com/se](https://www.se.com/se)

Highbay

Highbay är en energieffektiv serie av armaturer för höghöjdsbelysning av lagerutrymmen, Industri, entréhallar och andra lokaler som kräver hög installationshöjd. Serien innehåller armaturer med tre olika effekter och finns som On/off-modell och DALI-version samt med trådlös styrning.

Energieffektivitet upp till 140 lm / W. DALI-versionerna kan anpassas för trådlös styrning av armaturen. Fästbygel som tillbehör.

Stomme av pressgjuten aluminium, kupa av stötsäker UV-skyddad polykarbonat.

L80 100 000 h Ta35°C



150W / 21 000 lm

On/off 7764581

Dali 7214353



90 W / 12 600 lm

On/off 7764580

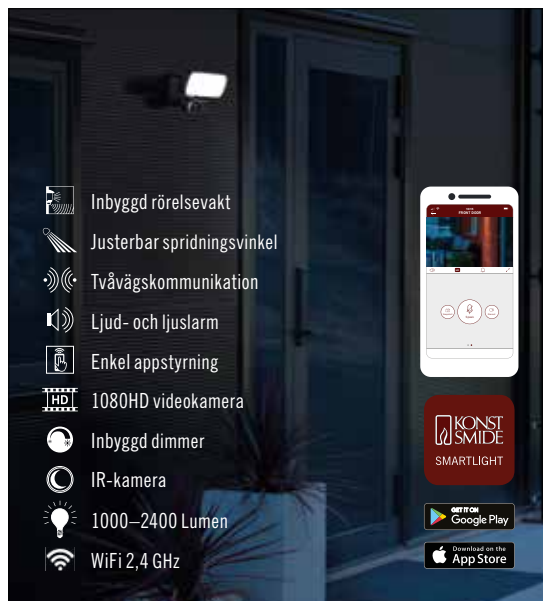
Dali 7214352

240W / 36 000 lm


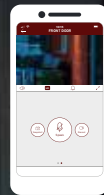
On/off 7214234

Dali 7214242

airam.se **AIRAM**



- Inbyggd rörelsevakt
- Justerbar spridningsvinkel
- Tvåvägskommunikation
- Ljud- och ljuslarm
- Enkel appstyrning
- 1080HD videokamera
- Inbyggd dimmer
- IR-kamera
- 1000–2400 Lumen
- WiFi 2,4 GHz



KONSTSMIDE SMARTLIGHT

A NEW WAY TO SEE THE WORLD

www.konstsmide.se



N y h e t

**Konstsmide Smartlight
till kampanjpriser**

*Alla priser exkl. moms

KONSTSMIDE



Utomhusrörelsesensor

En effektiv 300° utomhusrörelsesensor med en räckvidd på 16 m och med djurdetektering.



Klara fördelar

- Fäste för hörnmontering medföljer
- Detektering med anti-krypteknik
- Låg förbrukning (0,25 W)
- Sensorhuvud som kan roteras
- Separata lux-, tids- och känslighetsinställningar

Art.nr 351-26570 Art.nr 351-26572
E-nr 1301047 E-nr 1301048

www.niko.eu

niko
Illuminating ideas.

EN ANNORLUNDA VÅR

Snabbt agerande, proaktiva lösningar och teamwork genom coronakrisen

2020 är ett år som helt kommit att präglas av coronapandemin. Det som först var något som skedde långt borta i Kina spreds sedan snabbt som en löpeld över världen och kom att påverka alla människors vardag. I denna artikel beskriver vi hur Elektroskandia på olika sätt tacklat corona och samtidigt tagit sitt ansvar. Hanteringen av coronakrisen visar att man är en trygg samarbetspartner även i tuffa tider.

Vidtog snabbt åtgärder

Elektroskandia var snabba med att vidta åtgärder då coronapandemin utbröt. Tack vare det har man hela tiden haft en bra fungerande organisation och en hög leveranskapacitet.



Michael Almqvist Masior, marknadsdirektör på Elektroskandia.

Michael Almqvist Masior, marknadsdirektör på Elektroskandia berättar hur man agerade centralt:

– Vi såg redan i början av året att coronaviruset gav störningar i Asien med främst brist på komponenter och fraktförseningar för många av våra leverantörer. Vi hade dock mycket god dialog inom Sonepar och med våra underleverantörer som köper komponenter i Asien. När coronavirusets spridning sen kom till Europa började vi direkt gå igenom och identifiera strategiska produkter och leverantörer och se vilka producerande enheter som kunde ligga i riskzonen. Därefter agerade vi snabbt, förlängde ledtiderna i våra system och köpte på oss större kvantiteter av kritiska produkter. Vi byggde under våren lager för nästan 100 miljoner kronor mer för att säkerställa tillgängligheten för våra kunder och minimera störningar. Stundtals hade vi möten varannan dag med sälj, inköp och marknad för att fånga upp signaler från marknaden – ett starkt lagarbete. Tack vare snabbt och förutseende agerande, inte minst av våra inköpare, lyckades vi bra under våren och kunde i stort sett leverera som vanligt. Vi hade löpande över 97 procents tillgänglighet på lagerfört materiel, alltså precis som i normal drift. Jag är extremt stolt och nöjd över hur våra medarbetare klarade av att hantera denna ovissa situation. Det är en oerhörd trygghet att tillhöra Sonepar-koncernen med vår finansiella ställning, som gör det möjligt för oss att hålla maximal service för våra kunder även i svåra tider.

– Våra butiker har hela tiden varit öppna men vi har tillfälligt ställt in alla leverantörsaktiviteter riktat mot kund i butik. För att förhindra smittspridning har vi undvikit fysiska kontakter med leverantörer till fördel för digitala och framför allt valt att ge support till våra kunder per telefon och digitalt. Vår kontorspersonal har till stor del arbetat hemifrån. Nu avvaktar vi hur utvecklingen kring corona blir framöver och kommande rekommendationer från Folkhälsomyndigheten.



Vi byggde under våren lager för nästan 100 miljoner kronor mer för att säkerställa tillgängligheten för våra kunder”

Isolerade lagret

Elektroskandias logistikcenter i Örebro är hjärtat i verksamheten och därför vidtogs extra rigorösa åtgärder för att skydda det när coronapandemin bröt ut. Anette Karhu, logistikdirektör på Elektroskandia berättar här med egna ord:



Anette Karhu, logistikdirektör på Elektroskandia.

– I slutet av februari var corona uppe på ledningsgruppsmötet då det hade kommit riktlinjer från koncernen. Vi satte oss direkt och kollade våra beredskapsplaner och hur vi kunde anpassa dessa till smittspridning. Vi började titta på respektive avdelning inom logistik och vem som har ansvar för vad. Därefter startade vi upp en ledningsgrupp för logistikens beredskapsorganisation bestående av chefer, fackliga ombud och huvudskyddsombud. Beredskapsledningen träffades dagligen för att

stämna av läget, gemensamt hantera bemanningen, sätta rutiner och samla samt sprida information. Vi uppdaterade beredskapsplanerna med detaljerade scenarier över kraftigt ökad sjukfrånvaro och andra händelser som skulle kunna inträffa som en effekt av coronasituationen. En åtgärd var att vi skapade oss förutsättningar att gå upp i stabsläge, vilket bland annat innebär att vi kan nyttja tjänstemän till vissa lageruppgifter.

– En åtgärd vi snabbt vidtog var att isolera lagret, vilket betyder att inga förutom de som arbetar där får beträda det. Inte chaufförer som ska hämta eller lämna gods och ej heller vår egen butikspersonal, eller de som utför service på våra truckar. Det blev ett väldigt intensivt arbete i början och vi har fått lära oss under resans gång. Initialt i mars och april ökade sjukfrånvaron men nu ligger vi åter på normala nivåer. I stort har vi hittills klarat att hantera smittspridningen på ett bra sätt. Nu gäller det att inte slappna av utan följa restriktionerna och vi fortsätter att informera internt kring att hålla god handhygien, hålla avstånd till andra och stanna hemma om man känner sig sjuk.

|| För att förhindra smittspridning har vi **undvikit fysiska kontakter** med leverantörer till fördel för digitala och framför allt valt att **ge support till våra kunder per telefon och digitalt**. Vår kontorspersonal har till stor del arbetat hemifrån."



Elektroskandias logistikcenter i Örebro är hjärtat i verksamheten och därför vidtogs extra rigorösa åtgärder för att skydda det när coronapandemin bröt ut.



Cylinda levererar som vanligt

För Cylinda har coronapandemin inneburit en extra stor utmaning då de flesta av leverantörerna har fabriker utomlands. Men genom att vara proaktiva och hitta tillfälliga lösningar så har man kunnat leverera i stort sett som vanligt.



Markus Almström, produktchef Cylinda.



Då vi i princip har två leverantörer inom varje produktkategori så fick vi i en del fall styra om och byta till produkter från en annan leverantör”

När det gäller Cylindas produkter inom kyla så tillverkas det mesta huvudsakligen i södra delen av Europa.

– En av våra leverantörer har haft viss neddragnings i kapacitet, då man för att ha högre säkerhet i produktionen gått ned från treskift till tvåskift. Genom denna åtgärd har man kunnat ha större arbetsplatsavstånd samt fler pauser och därmed en säkrare arbetsmiljö för personalen. Vi har fått lite förseningar i perioder men på det stora hela har det hittills fungerat bra, säger Irene Öhman, produktchef Cylinda och fortsätter:

– Det första vi märkte av när det gäller corona var i mitten av februari då det tog tvärstopp på vissa komponenter från Kina. Då tog vi tillsammans med leverantören i Sverige beslutet att hitta en annan lösning på de drabbade produkterna och ersatte med en tillfällig produkt under några månader. Efter detta intensifierade vi vårt samarbete med leverantören och hade ofta dagliga avstämningar med dem och vår egen inköpsavdelning. Våra leverantörer har löst det bra för oss under den här perioden och vi har i det stora hela kunnat få våra leveranser i tid

Även många av Cylindas produkter av ugnar och hållar tillverkas i södra Europa och ett av länderna, där man har en leverantör, var mycket svårt drabbat av coronapandemin.

– När landet helt stängde ned i cirka en månad så började vi snabbt att agera och hade täta möten tillsammans med sälj och inköp för att kontrollera orderläge ut och leveransflöde. Då vi i princip har två leverantörer inom varje produkt-

kategori så fick vi i en del fall styra om och byta till produkter från en annan leverantör. Leveranserna från oss har i stort fungerat bra hela tiden, men den här krisen har lärt oss hur viktigt det är med framförhållning och att ge långsiktiga prognoser, säger Markus Almström, produktchef Cylinda.

– En annan effekt av corona är att vi fått ändra vårt sätt att arbeta då det gäller framtagning av nya produkter. Istället för att åka ner till våra leverantörer och titta på och tillsammans gå igenom våra nyheter så har detta fått ske på distans. Man har skickat oss prover och vi har haft täta videomöten, vilket fungerat bra och nog kommer vara ett bra komplement till fysiska möten även framöver, inte minst miljömässigt. Sen behöver man givetvis också träffas fysiskt för att kunna förklara känslan, som till exempel hur man uppfattar det när man vrider på ett vred eller känner på ett handtag, avslutar Markus.



Irene Öhman, produktchef Cylinda

Digitalt arbetsätt öppnar nya möjligheter

Ericsson och Elektroskandia på virtuell mässturné

Då Coronapandemin förhindrat människor att resa och mötas, har företag tvingats att tänka i nya kreativa banor för att kunna marknadsföra sina produkter och lösningar. Ett bra exempel på detta är Ericssons och Elektroskandias gemensamma "Virtual Site Solution Exhibition".

Elektroskandia division Telecom OEM är ett joint venture mellan Elektroskandia och dess moderbolag Sonepar. Division Telecom OEM arbetar med inköp, logistik, KAM och produktutveckling mot huvudkunden Ericsson. Tidigare år har Ericsson och Elektroskandia tillsammans arrangerat en European-mässtour och visat upp nya produkter och innovationer för Ericssons kunder i olika länder. Förra året arrangerades detta vid 12 tillfällen.

– Då coronapandemin förhindrade oss att göra en ny tour i år så tog Ericsson initiativet till att vi istället tillsammans skulle göra en virtuell tour. Vi tyckte det var en perfekt idé och för ändamålet byggde vi därför upp en digital studio i STIC, Sonepar Telecom Innovation Center, i Kista, säger Stefan Browall, produktansvarig på Elektroskandia division Telecom OEM.

Live-sändningar två gånger i veckan

Den digitala mötesplatsens namn är "Vir-

tual Site Solution Exhibition" och kommer arrangeras live ett par gånger i veckan under året. Elektroskandia, Ericsson och Ericssons leverantörer kommer här medverka och visa upp nya produkter till Ericssons kunder över hela världen.

– Det fungerar helt enkelt så att de som vill besöka utställningen loggar in på Teams-möte, vid bestämda tillfällen. Här visar vi i livesändning upp nya produkter samt förklarar fördelarna och det finns även möjlighet för alla besökare att ställa frågor, säger Stefan Browall och fortsätter:

– Vi har redan kört en gång och det var mycket lyckat, 270 personer var inloggade från Mellanöstern, Europa och Latinamerika. Det stora intresset gör det att vi troligen kommer fortsätta med den här typen av virtuell tour, kompletterat med vanliga mässor även efter corona. Den digitala satsningen visar att vi på det här sättet kan nå ut mycket bredare än tidigare.



Stefan Browall, produktansvarig på Elektroskandia division Telecom OEM.



Den digitala satsningen visar att vi på det här sättet kan nå ut mycket bredare än tidigare"



Foto: Jonas Ekström/NT



Mikael Baudou på Elbolaget LMJ.

Foto: Per Mikaelsson

Snabba ryck vid etableringen av fältsjukhuset vid Stockholmsmässan

Söndagen den 22 mars tog Region Stockholm tillsammans med Försvarsmakten beslut att bygga ett komplett sjukhus i delar av Stockholmsmässans lokaler. Detta för att kunna ha tillgång till ett större antal intensivvårdsplatser beroende på hur stort utbrottet av covid-19 skulle bli.

Utökningen gjorde att det blev fråga om **kilometervis med fönsterbänkskanaler**, så vi tömde såväl vårt lager som leverantörens lager i Sverige och Polen”

Redan samma dag fick Mikael Baudou på Elbolaget LMJ samtal från Stockholmsmässan om att infinna sig på ett möte redan nästa morgon.

– När jag kom dit var en stor delegation samlad, ansvariga från Stockholmsmässan, Locums ledning samt representanter från Försvarsmakten. De gick igenom och visade hur fältsjukhuset var tänkt att byggas upp. Från början var det frågan om 10 moduler, där varje modul bestod av 10 vårdplatser samt två enklare arbetsplatser. Det skulle vara såväl normalkraft som reservkraft till varje modul och varje vårdplats skulle vara försedd med 10 st dubbeluttag och varje arbetsplats med 6 st dubbeluttag. Vi fick förmiddagen på oss att projektera anläggningen, säger Mikael Baudou.

Ansvara för all elinstallation

Elbolaget LMJ AB har cirka 30 anställda och arbetar med bland kraft, belysning och styr. Företaget har ramavtal med Stockholmsmässan, Gallerian och arbetar även mycket på Arlanda.

– På måndag eftermiddagen efter att vi projekterat upp de första modulerna frågade jag Stockholmsmässan vad vår roll skulle bli i det hela. De sa då att de ville att vi skulle ansvara för all elinstallation till hela fältsjukhuset. Efter det mötet ringde jag direkt till vår kontaktperson Christer Svalqvist på Elektroskandia och förklarade läget, säger Mikael Baudou.

Kilometervis med fönsterbänkskanaler

– I första läget var det panik då det gällde fönsterbänkskanaler (60 meter till varje modul), men även gruppcentraler till alla sektioner, fördelningscentraler, belysning etc. Vi fick gå på det vi hade hemma på vårt logistikcenter i Örebro. Jag själv och min kollega Jari Heinänen fick släppa allt vi hade för övrigt och bara jobba med detta och Eva Piispanen tog hand om alla belysningsarmaturer. Hon tog kontakt med vår leverantör, som stängde ned sin ordinarie produktion för att koncentrera sig på att producera armaturer till fältsjukhuset. Det var ett

riktigt teamwork från vår sida, säger Christer Svalqvist, teknisk innesäljare Elektroskandia.

Utökade till 60 vårdplatser

På tisdagen ökade man beställningen till att gälla 24 moduler och på onsdag eftermiddag utökade man till 60 moduler, vilket innebar att man skulle kunna ta emot 600 patienter.

– Vi fick snabbt avbryta alla andra pågående jobb för att koncentrera oss på fältsjukhuset. Totalt var vi från oss 40 man, varav 15 extrainkallade som arbetade med projektet, säger Mikael Baudou.

– Utökningen gjorde att det blev fråga om kilometervis med fönsterbänkskanaler, så vi tömde såväl vårt lager som leverantörens lager i Sverige och Polen, kommenterar Christer Svalqvist.

Klart på fyra veckor

Först gällde projektet A-hallen men senare fick man besked om att eventuellt även utöka med C-hallen,

vilket gjorde att man fick förbeställa materiel även hit.

– Vår uppdragsgivare kom också på att vi måste komplettera med åskskydd på varje central, vilket innebar 120 st bara till A-hallen. De kom fram på någon dag då leverantören körde ut dem direkt till oss med budbil. Överlag så fungerade leveranserna oförsämrat bra för att vara i ett så pressat läge. Christer Svalqvist gav oss en support utöver det vanliga och svarade oss även på kvällstid och Elektroskandia körde ut materiel även på lördagar och söndagar. Så servicen från deras sida fungerade perfekt. Mest hetsigt och intensivt var det under de tre första veckorna då vi körde för fullt. Den fjärde veckan var vi helt klara med fältsjukhuset, säger Mikael Baudou.

Då man klarade sig med de befintliga intensivvårdsplatserna i region Stockholm behövde dock fältsjukhuset aldrig tas i bruk och i början av juni kom så besked om att det skulle avvecklas. Elbolaget LMJ började nedmonteringen innan semestern och blev klara i augusti.

Lagarbete

– Den stora utmaningen med det här projektet var tidspressen som var mycket stor. Vi löste det på ett bra sätt tack vare ett lagarbete från samtliga kollegor på Elektroskandia samt våra leverantörer. Alla berörda ställde upp på ett fantastiskt sätt. Det känns skönt att veta att allt fungerar som det ska även i extrema lägen, avslutar Christer Svalqvist.



Restaurangentreprenör Pontus Frithiof tillsammans med Anders Nordlöw, VD, Elektroskandia Sverige AB

Elektroskandia skänkte matlådor till vårdpersonal

Ett stort antal människor har drabbats av corona och blivit sjuka och många har mist nära och kära. Mitt i "stormens öga" arbetar vårdpersonalen vid våra sjukhus och gör fantastiska insatser under mycket utmanande förutsättningar.

Ur många perspektiv är det ett speciellt år, men det har också framkallat mycket kreativitet. Ett exempel är finansmannen Sven Hagströmers initiativ att köpa mat från restaurangentreprenören Pontus Frithiof för att skänka till personalen som arbetar inom IVA-vården med covid-19 patienter på Karolinska sjukhuset.

När Elektroskandias vd Anders Nordlöw fick höra talas om detta blev han direkt intresserad av att vara med och bidra – för oss på Elektroskandia kändes det självklart och vi är stolta över att kunna göra samhällsnytta och stötta de som arbetar extra hårt och utsatt i denna tid, kommenterar Anders Nordlöw.



Med anledning av läget som fortfarande råder och myndigheternas rekommendationer om fortsatt distansering har vi på Elektroskandia beslutat att flytta Telekomdagen ytterligare. Det innebär att vi inte kommer genomföra någon Telekomdag under 2020.

Vi har istället valt att flytta arrangemanget till 25 mars 2021, på Scandic Infra City

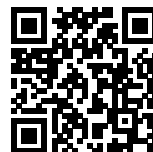
TELEKOMDAGEN – EN MÖTESPLATS FÖR TELEKOMBRANSCHEN MED NÄTVERKANDE, AKTUELLA FÖRELÄSNINGAR, PRODUKTER OCH LÖSNINGAR

Sista milen, 5G-utrollning och smarta städer

Telekomdagen 2021 kommer ha lite extra fokus på "the last mile" vilket refererar till sista delen av telekommunikationsnätet med fibernätet som fortsatt viktig bas. Vi kommer också prata om 5G-utrollningen som står för dörren samt förutsättningarna för ett uppkopplat Sverige med smarta städer.

Telekomdagen är helt kostnadsfri och vi bjuder deltagarna på lunch och fika.

För mer information och anmälan gå in på elektroskandiatelekomdag.se.



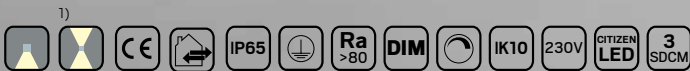
FASDIMRINGSBART FÖR DET SMARTA HEMMET

CUBE I & II

- Fasdimeringsbart för det smarta hemmet
- För tuffa miljöer – hög IK-klassning, IP65 och tålig pulverlack
- Separat bakstycke med dubbla genomföringar för enkel installation
- Lättinstallerad – en skruv låser hela armaturen
- Vidarekopplingsbar snabbplint



E-nr	Typ	Färg	Färgtemperatur	Armaturlumen	Ljusstyrka	Spridning	Effekt armatur	Pris
77 045 97	Cube I	Vit	3000K	155lm	190cd	60°	3W	
77 045 98	Cube I	Grå	3000K	155lm	190cd	60°	3W	
77 045 99	Cube I	Antracit	3000K	155lm	190cd	60°	3W	
77 046 00 ¹⁾	Cube II	Vit	3000K	310lm	2x190cd	60°	6W	
77 046 01 ¹⁾	Cube II	Grå	3000K	310lm	2x190cd	60°	6W	
77 046 02 ¹⁾	Cube II	Antracit	3000K	310lm	2x190cd	60°	6W	



EDGE

- Fasdimeringsbart för det smarta hemmet
- För tuffa miljöer – hög IK-klassning, IP65 och tålig pulverlack
- Separat bakstycke med dubbla genomföringar för enkel installation
- Lättinstallerad – en skruv låser hela armaturen
- Vidarekopplingsbar snabbplint



E-nr	Färg	Färgtemperatur	Armaturlumen	Ljusstyrka	Spridning	Effekt armatur	Pris
77 045 94	Vit	3000K	215lm	90cd	100°	3W	
77 045 95	Grå	3000K	215lm	90cd	100°	3W	
77 045 96	Antracit	3000K	215lm	90cd	100°	3W	



LUKTSENSOR • FUKTSTYRD • EXTREMT TYST • ÖVERLÄGSEN TRYCKFÖRMÅGA • APP ELLER TOUCH



INTELLIVENT® SKY

- fullmatad med
sinnrika sensorer



fresh.se



Fresh Intellivent® SKY E-NR 9302583



NYHET

Suverän kraft i liten kropp!

BORRSKRUVDRAGARE 12V Peak DS12DA

Art.nr 1639992

Liten och smidig med hög kapacitet. Vikt 1,2 kg inkl. batteri. Borrar ca 150 hål i trä (Ø18x18 mm, lågväxel).

Levereras med 2 st 2,5Ah-batterier, laddare och stapelbar förvaringsväska.



**12V
PEAK**

HiKOKI
HIGH PERFORMANCE POWER TOOLS

exkl.moms

3 ÅRS
VERKTYGS
GARANTI

Kabelmärkning

RUTAB
Genomför det smartare

BEHÖVER NI HJÄLP ATT MÄRKAS?

Professionell märkning och skyltning.
Allt kundanpassat med leverans inom 24 timmar
i färdiga jobbpack.

GEKAB
en del av
RUTAB





I längden räknar vi med att göra stora besparingar, i form av **minskad energiförbrukning och lägre underhållskostnader**”



Skellefteå kommun byter ut belysning

Varje år byter Skellefteå kommun ut cirka 1000 av kommunens många armaturer. I år var det dags för Skelleftehamn att få ny belysning och valet föll på Cebe Belysning och armaturen Motion Street. Bland fördelarna med bytet märks bättre ljus, lägre energiförbrukning och minskade underhållskostnader.

Skellefteå kommun ansvarar för cirka 27 000 belysningspunkter fördelat på cirka 750 olika belysningsanläggningar runt om i kommunen. Göran Lindgren är arbetsledare Belysning på Skellefteå kommun.

– Vi går igenom och byter cirka 1000 till 1200 armaturer per år. Utöver detta byter kommunen ut alla lampor i armaturerna cykliskt under en fyra- till femårsperiod. I år var det dags för att uppgradera belysningen i Skelleftehamn där vi hade cirka 1000 armaturer av modell högtrycksnatrium. Belysningen är på gång- och cykelvägar samt i villakvarter och på genomfartsleder och armaturerna är på stolpar med 5, 8 och 10 meters höjd, säger Göran Lindgren.

Stora besparingar

Egentligen skulle man bara byta lampor i de befintliga högtrycksnatrium-armaturerna. Men problemet var då att man skulle behöva byta dem igen inom fyra år.

– Vi ska ju gå över till LED helt och hållet

och jag tyckte därför det var lika bra att direkt nu byta ut armaturerna. I längden räknar vi med att göra stora besparingar, i form av minskad energiförbrukning och lägre underhållskostnader. LED har väldigt lång livslängd och vi kan spara in på lampbyten. Idag har vi två skyliftlastbilar för detta tidskrävande jobb, men när vi helt gått över till LED-belysning kanske det räcker med en, säger Göran Lindgren och fortsätter:

– Med den nya belysningen kan vi också erbjuda de boende en tryggare och ljusare miljö. Med LED kan vi nu ha belysning på alla tre faser under dygnets mörka timmar. Med högtrycksnatrium sparade vi tidigare in på energikostnaderna genom att släcka ned en fas klockan 22 och ytterligare en fas kl 23.

Avtal med Elektroskandia

Sedan ett år tillbaka har Elektroskandia avtal på elmateriel med Skellefteå kommun. Det var därför naturligt att kommunen >>



I år var det dags för Skelleftehamn att få ny belysning och valet föll på Cebe Belysning och armaturen Motion Street.



Samuel Hedestig, utesäljare på Elektroskandia.



Göran Lindgren och Anders Saadio, Skellefteå kommun, är nöjda med den nya belysningen.

>> kontaktade Elektroskandia och deras utesäljare Samuel Hedestig för förslag på ny belysning.

– Kraven på armaturerna var att det skulle vara modern teknik, hålla en hög kvalitet, ha bra energieffektivitet och en bra prisbild. Tillsammans med Conny Wallmark, belysnings säljare på Cebe Belysning, så föreslog vi Motion Street, en stolparmatur med assymetrisk optik anpassad för lokalgator, säger Samuel Hedestig.

Elektroskandia tog fram ljusberäkningar på en gata som exempel och offererade armaturerna.

– När vi gått igenom de förslag vi fått in på olika armaturfabrikat valde vi Cebe från Elektroskandia, som vi tyckte kunde erbjuda det bästa alternativet, säger Göran Lindgren.

Tre modeller av Motion Street

Tillsammans tog man fram en leveransplan som innebär att armaturerna skulle levereras i tre omgångar, för att kommunen skulle slippa lagerhålla allt. Det var tre olika varianter av Motion Street beroende på stolphöjd samt olika typ av lins i armaturen, för ljusspridning beroende på om det är gång- eller cykelväg. Elektroskandia levererade även adapters som monterades på armaturerna för att passa stolptopparna på 48 mm.

– Leveranserna fungerade perfekt och vi började installationsarbetet i april och i slutet av juni var vi klara. Vi är mycket nöjda med samarbetet och resultatet. Ljuset är bra och armaturerna har snygg design. Nu planerar vi inför nästa år och det kan då bli flera Motion Street. Det är bra att gå in för en armaturmodell genomgående bland annat med tanke på framtida underhåll, avslutar Göran Lindgren.



FLAME-X950 HDGs

E 0474250

LÄTTINSTALLERAD BRANDLARMKABEL

FLAME-X950 HDGs 2x1 mm² är en halogenfri och brandresistent kabel för branddetektering samt brand- och röstlarmssystem. Den klarar det tuffa kravet FE180/PH90, vilket garanterar funktion vid brand i minst 180 minuter för enskild kabel. Lättskalad och smidig att installera, speciellt i trånga utrymmen. Kabeln kan även installeras utomhus, dock skyddad mot UV-ljus. 300/500 V. www.lapp.se



Norwescos säkerhetsbrytare i SA-serien tillverkas i Öregrund

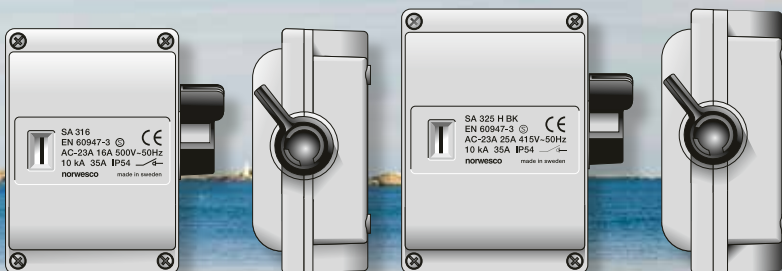
Kapslingen är tillverkad av 100% återvunnen plast och är både halogen- och kadmiumfri

Klimatsmart **Säker** **Tillförlitlig**

Följ oss på:



**MED
MILJÖN I
FOKUS**



Mer information om våra säkerhetsbrytare hittar du på www.norwesco.se



norwesco

**POWER
BY REKA** presents
LiteRex

**SVART
Färgnyhet**

**EQQ och
EQLQ LiteRex**

Rekas helt UV-säkrade
halogenfria installationskablar

1. Trygg • UV-skyddad ledarisolering. Halogenfri. CPR-klass D.
2. Miljövänlig • Helt återvinningsbar.
3. Lätt att installera • Extremt lättskalad och tunn.



REKA
K A B E L



ÖPPNA DIN DÖRR OCH HÅLL BORTA DRAG OCH KYLA

En luftrida skapar en luftbarriär som håller borta drag och kyla trots att portarna till lokalen är öppna. Detta ger ett bättre inneklimat till en mycket låg driftskostnad med stora energibesparingar. En enkel och smart lösning för industrier, lagerlokaler och andra kommersiella fastigheter där öppna portar krävs för att logistiken ska fungera.

FRICO

NYHET!



vinga



SÅ MYCKET MERA LJUS MED **FUNKIS MEGA LED**

MegaLED är en ny spännande armatur i vår Funkis-familj. Med större storlek och betydligt högre ljusflöde är den ett bra alternativ i miljöer där mer ljus önskas. Armaturserien är gjord i aluminium och finns för både vägg- och takmontage med olika belysningsalternativ. MegaLED är utrustad med 230V-driver och har ett smart väggfäste som är överkopplingsbart samt försett med snabbkopplingsplint för enkel installation.

E-nr	Beskrivning	Typ	Ljusflöde	Färgtemp.	Pris
7703991	Funkis MegaLED, 30W	Singel	3400lm	3000K	
7703995	Funkis MegaLED, 2x24W	Dubbel	5400lm	3000K	
7703999	Funkis MegaLED, 30W	Tak	3400lm	3000K	

Läs mer om Funkis MegaLED på www.elektroskandia.se eller besök din närmaste Elektroskandia-butik.

"Det här är bland det snyggaste vi gjort i Söderköping de senaste åren"



Peter Tauberman, Söderköpings kommun, Stefan Wik, Elcenter i Söderköping och Pär Almberg, Elektroskandia.



EFFEKTFULLT LJUS PÅ MADICKENBRON

Elcenter i Söderköping har installerat belysning på nya Madickenbron* i Söderköping. Med hjälp av LEDstrip, som monterats under räcket på bron, har resultatet blivit både snyggt och funktionellt.

– Vi besiktigade våra broar i kommunen för ett antal år sedan och Madickenbron var i mycket dåligt skick och dessutom var den ej tillgänglighetsanpassad. Det beslutades därför att bron skulle bytas ut, vilket skedde i november förra året, säger Peter Tauberman, driftchef Gata/Park på Söderköpings kommun.

Uppgraderar belysningen i kommunen

Söderköpings kommun driftar cirka 2500 ljuspunkter och man satsar mycket på uppgradering av belysningen. Elcenter i Söderköping har ramavtal med Söderköpings kommun och är driftentreprenör för kommunens belysning.

– Vi arbetar mycket med belysning, framför allt vägbelysning, dels till Söderköpings kommun, men även i tre andra kommuner

samt till markentreprenörer som bygger vägar och gator, säger Stefan Wik, Elcenter i Söderköping AB och fortsätter:

– Det är därför viktigt för oss att ha en belysningsleverantör där vi vet att vi alltid kan få rätt materiel till rätt pris. Därför har vi valt Elektroskandia till vår samarbetspartner. Vi har tät kontakt, vi kommer med förslag och de plockar fram produkterna.

Funktionell och dekorativ

Peter Karlsson, utesäljare och Pär Almberg, teknisk innesäljare på Elektroskandia var bägge inblandade i projektet.

– Stefan kom till oss med idén om att fräsa in LED-lister under räcket på bron och ville ha förslag på lämpliga produkter. Vi bollade olika lösningar, fabrikat och effekt på belysningen.

Målet var att belysningen skulle vara både funktionell och dekorativ, säger Pär Almberg.

– Det var flera anledningar till att vi valde LED-lister. Vi har använt det på andra ställen tidigare med lyckat resultat och vi har även tillsammans med kommunen talat om att kunna ha belysning i räcket på broar som alternativ till att sätta upp stolparmaturer, som skulle bli för dominerande och fult. Med LED-lister kan vi få en belysning som dels fungerar som allmänbelysning av gångbanan på bron dels blir en dekorativ belysning. En annan fördel med att använda LED-lister är också att minska eventuell skadegörelse. Då den sitter under träräcket finns det inget inbjudande att slå sönder, kommenterar Stefan Wik.



Det blev en snygg lösning med LED-listeninfrästa på undersidan av räcket.



Rätt färgtemperatur viktigt

Då belysningen både skulle vara funktionell och dekorativ var det också viktigt att få rätt färgtemperatur.

– Vi valde en LEDstrip på 3000K från Hide-a-lite. Den kan måttbeställas i olika längder. Bron är 27 meter lång och det skulle monteras en LED-list i varje räcke, säger Pär Almberg.

Elcenter installerade LED-listerna på Madickenbron under försommaren och alla inblandade är mycket nöjda med resultatet. – När jag såg belysningen i bruk för första gången var min spontana reaktion att, det här är bland det snyggaste vi gjort i Söderköping de senaste åren. Vi har ett par till gångbroar av trä i kommunen och vartefter vi byter vi ut dem kommer vi säkert att använda samma belysningslösning, avslutar Peter Tauberman.

**Kyrkbron i Söderköping fick sitt smeknamn Madickenbron efter att den figurerat i filmen om Madicken.*

Three play button icons on a film strip background.



Se filmen på elektroskandia.se



Hallå där!

Monica Karlsson, styrelseordförande för Energiföretagen och till vardags VD på Halmstad Energi och Miljö

Vilka är Energiföretagen?

– Vi är en branschorganisation som samlar omkring 400 företag. Bland våra medlemmar finns allt från riktigt stora företag till de allra minsta aktörerna. På så sätt är vi väldigt breda och jag vågar säga att nästan alla som verkar inom vårt skrå är med.

Vilka är era hjärtefrågor?

– Branschen jobbar hårt för att nå de klimatmål som är satta och samtidigt kunna säkra energiförsörjningen. Vi ser det som vårt ansvar att säkra ett stabilt, smart och flexibelt energisystem och gör allt för att stötta våra medlemmar på den resan.

ENERGIFÖRETAGEN

Energiföretagen Sverige är en branschorganisation som samlar nära 400 företag som producerar, distribuerar, säljer och lagrar energi.

Vad gör ni mer?

– Vi bedriver även påverkansarbete och erbjuder medlemservice i form av exempelvis utbildning och juridisk hjälp. Våra uppgifter är många och det är enklare att säga vad vi inte gör. Arbetet vi bedriver är mångfacetterat och handlar om allt från att diskutera skattesystem, väcka debatt kring nationalekonomiska frågor och politiska förslag till att stötta våra medlemmar i både debatt och arbetsliv. Framför allt våra "mindre" medlemmar som inte har dessa ämnesspecifika resurser inom företaget kan behöva vår hjälp.

– Vi vill vara en lösningsorienterad partner och kon-

struktiv opinionsbildare i debatten, vilket jag tycker vi oftast lyckas med.

Hur tänker du kring den kapacitetsbrist som finns i vissa regioner?

– För några år sedan fanns en livlig debatt om våra olika system och varje part blev nästintill fundamentalistisk i sin sak om att dennes lösning och metod var den rätta. Åren har lärt mig hur viktigt det är att alla delar samverkar.

– Den kapacitetsbrist som vi står inför kommer av att allt mer i samhället kräver el för att fungera men kapaciteten hinner inte riktigt med. Vi siktar på att inom en snar framtid ha en betydande andel laddningsbara färdmedel, men hur ska laddningen gå till? Vi måste utveckla systemet och vara en accelerator och motor för att driva utvecklingen dit. För att målet ska vara realistiskt behöver nät och distributionen av el byggas ut och vi måste se hela bilden av energikartan.

– I vissa områden är det trångt i systemet och där behöver värmesystemet utvecklas så att inte el används till uppvärmning. Frågan är komplex och berör även politiska styrmedel, där skattelättnader och bidrag påverkar vad som byggs ut. Bergvärme är ett område som får statligt stöd. Dock drivs värmelösningen av el, vilket gör att bidragen slår snett. I de områden där det redan finns en kapacitetsbrist förvärras alltså läget av att bergvärmelösningar byggs. Istället bör det investeras i andra former av uppvärmning i just dessa områden. Politiker behöver se helheten i det svenska energisystemet.

– Det behöver även bli tydligare vems ansvar det är att kapaciteten byggs ut. Jag tycker att SVK (Svenskt Kraftnät, reds. anm.) ska ta ett tydligt ansvar för kapaciteten. Den Gordiska knuten är elektrifieringen. Fungerar inte distributionen av energi så fungerar ingenting.

Vilka utmaningar står branschen inför?

– Samhället blir allt mer elektrifierat och alla jobbar mot klimatmålen där renare energi ska bidra till att samhället blir mer klimatsmart. Vi har bråttom och utvecklingen måste fortskrida, men vi önskar att vi skulle vara mer i takt med utvecklingen. Ska vi vara en accelerator i utvecklingen mot ett mer hållbart samhälle måste vi bygga ut både nät och produktion. Tillståndsprocesser måste snabbas på och det brinner i knutarna för att vi ska hinna med den förändring som pågår.

– En annan utmaning är alla de pensionsavgångar vi står inför. Vi måste hitta ett sätt att nå de unga så de väljer att börja jobba i vår bransch. Vi är en attraktiv bransch som erbjuder goda och stabila arbetsgivare, men vi måste bli bättre på att förmedla det. Många unga brinner för miljöfrågorna med har ingen aning om att klimatfrågan är just det vi jobbar med.

Vilka trender ser ni inom branschen?

– Utöver klimatutmaningen och rekryteringsbehovet så står hela branschen inför en digitalisering. Vi är en

gammal bransch med många invanda arbetssätt och där är vi verkligen inte "up to date". Digitaliseringen kommer att ske allt mer framöver och här behöver vi ny kompetens om hur vi implementerar nya smarta lösningar som håller i långa loppet.

– Vi som bransch står inför tre stora förändringsområden. Det första är digitaliseringen som kommer att ge oss nya arbetssätt och lösningar. Det andra är elektrifieringen i samhället som kräver att vi producerar betydligt mer el än vad vi har kapacitet till i dag samt hittar nya lösningar där vi fördelar belastningen på ett annat sätt. Det tredje området rör den osäkerhet som smugit sig in i samhället vad gäller framtiden. Hur ska man våga investera när man aldrig kan säga något säkert, något som Covid-19 blev ett bevis på. Allt förändrades över en natt och hela samhället kastades omkull.

På vilket sätt har Corona-pandemin påverkat branschen?

– Det har blivit en ökad osäkerhet. Det blev det yttersta beviset, vi lever även i en tid då allt går så mycket snabbare vad gäller förändringar. Trender förändras snabbt och globaliseringen och digitaliseringen av samhället har gjort att förändringar historiskt sett aldrig skett så snabbt som nu. Jag hoppas att själva pandemin inte har påverkat branschen så hårt, men visst finns en benägenhet till en större ängslan inför stora investeringar. Våra ägare är inte så stora risktagare, de investerar miljardbelopp och ser till att ha både hängslan och livrem i sina projekt.

– Jag hoppas att branschen istället kan vända sin oro till att, när vi tittar i backspegeln efter pandemin, se hur bra vi lyckades hantera krisen när den kom. Vi lyckades att leverera trots pågående kris. Jag är oerhört stolt över hur branschen gick all-in och tog hotet på allvar. Utan el fungerar varken sjukhus eller samhället i stort och alla slöt upp och hjälptes åt.

Hur ser utvecklingen av branschen ut framöver?

– Jag tror att det kommer att bli allt mindre polariserat, vilket är positivt. Ska vi kunna hantera klimatkrisen och nå våra uppsatta mål, måste vi se att vi behöver varandra och bör stötta varandra. Vi ska bli ett fossilfritt samhälle och för att nå dit krävs ett helhetsgrepp inom politiken.

– Flexibilitetstjänster kommer att öka allt mer. Elbilen får laddas och tvättmaskinen tvätta när belastningen är som minst på nätet. På så sätt kan vi få energin att räcka till. Allt fler lösningar kommer att komma som möjliggör lagring av energi, så depåerna fylls upp när belastningen är som lägst.

Vilka tankar har du om framtiden?

– Vi står inför spännande tider där energibranschen kommer att möjliggöra framtiden. Vi är de som driver utvecklingen och är nyckeln till att vi når de uppsatta mål som finns. Det är fantastiskt spännande och anledningen till att väldigt många stannar kvar inom branschen. Det är här det händer!

PHILIPS

CoreLine Tempo



CoreLine Tempo - när ljuset spelar roll!

* Produkten avbildas inte i
verklig storlek.
För mått, se i tabellen nedan.



CoreLine Tempo är en LED-strålkastare som är lämplig för många applikationer. Produktfamiljen inkluderar alla storlekar för att ersätta traditionella belysningslösningar upp till 400 W HID-armaturer.

E-nr	Produktbenämning	Initial ineffekt	Ljusflöde	Färgtemp.	Färgåtergivning	Pris
7763333	BVP130 LED260-4S/740 OFA52	220 W	26000 lm	4000 K	Ra70	
7764552	BVP125 LED120-4S/740 OFA52	98 W	12000 lm	4000 K	Ra>70	
7764550	BVP125 LED80-4S/740 OFA52	66 W	8000 lm	4000 K	Ra>70	
7763337	BVP120 LED40/NW S	38 W	4200 lm	4000 K	Ra80	

Artes

®

sg

5
ÅRS
GARANTI

10
ÅRS
KORROSIONSGARANTI



Färg	Färgt.	Watt	Lumen	lm/W	Dimning	E-nummer	Pris
Vit	3000K	8W	480lm	60 lm/W	Bakkantsdimmer	77 042 07	
Svart	3000K	8W	340lm	43 lm/W	Bakkantsdimmer	77 042 13	
Grafit	3000K	8W	340lm	43 lm/W	Bakkantsdimmer	77 042 10	

Artes är en snygg och dekorativ armatur för både exteriör och interiör.

Möjlighet till individuell, stegvis justering av ljusspridningen uppåt och nedåt. Upp och-nedljuset fungerar så man kan slå av dem individuellt om man önskar det.

Se mer på www.sg-ab.se



LEDVANCE

LEDVANCE.SE

ROBUST OCH TÅLIG IP65-ARMATUR



LEDVANCE DAMP PROOF

LED-armaturen ger en jämn ljusbild med bred spridningsvinkel och kan enkelt installeras utan verktyg. Effektivitet på upp till 115 lm/W med ljusflöde på upp till 6400 lumen.

Armaturhuset och kupan är tillverkade i robust plast (PC) och klämmorna i rostfritt stål.

Insticksplint 5x2,5 mm² i båda ändarna av armaturen, kabelingång med förskruvningar i vardera gavel. D-märkt, IP65, 5 års garanti.

E- nr	Beskrivning
72 149 89	DAMP PROOF 1200 39W 4000K IP65 ÖK
72 149 90	DAMP PROOF 1500 55W 4000K IP65 ÖK

PRIS-
KAMPANJ

T2Black - Sveriges nya, tunna golvvärmekabel

2001 lanserade vi T2Blå, som snabbt blev Sveriges mest sålda golvvärmekabel. Nu presenterar vi stolt T2Black, lillebror till T2Blå.

T2Black är nVent RAYCHEMS nya golvvärmekabel, för dig som uppskattar den **höga kvaliteten** i vårt produktsortiment men som föredrar en enklare termostat och en **tunnare kabel**.

T2Black har **12 W/m** och en god mekanisk tålighet.

Golvvärmetermostaten NRG-DM ingår i de färdiga golvvärmepaketen.

Läs mer om T2Black på raychemgolvarme.se



E-nr	Produkt, inklusive NRG-DM	Nettopris ex. moms
89 403 01	T2Black 1,8M ² -14,5M/180W	
89 403 02	T2Black 2,5M ² -20M/250W	
89 403 03	T2Black 3,2M ² -26,5M/325W	
89 403 04	T2Black 4,3M ² -35,5M/435W	
89 403 05	T2Black 5,6M ² -46M/565W	
89 403 06	T2Black 6,6M ² -55M/665W	
89 403 07	T2Black 8,9M ² -73M/895W	
89 403 08	T2Black 12,1M ² -98M/1210W	

Registrera din nästa T2Black golvvärmeinstallation med nya **Install PRO³⁶⁰**

Börja använda webb-appen på installpro360.eu



Ring våra experter på
020-210 100
Vardagar 6-20. Helger 9-18.

Certified
PRO
RAYCHEM

20
Total care
warranty

COMFORT YOU DESERVE



raychemgolvarme.se

nvent

RAYCHEM



Delad glädje är dubbel glädje!

Vår nya hybridkabel EQLQ Com Pure innehåller både energi och styrsignaler.



Nu har vi utökat vår halogenfria EQLQ-familj med ytterligare en kabel. EQLQ Com Pure är en hybrid där vi inkluderat både energi- och signalledare. Detta öppnar upp för helt nya användningsområden, till exempel för billaddare och styrning av DALI-system. Två i ett innebär också att du kan spara in en hel del på installationstiden. Lägg därtill att den kan förläggas både inne och ute, samt att den är väldigt lättskalad, så förstår du att det är nedförsbacke och medvind på en och samma gång.

Vill du veta mer är du välkommen att kontakta Elektroskandia eller vår kundtjänst på telefon 0380 – 55 42 00 eller via mail customerservice.se@prysmiangroup.com

A brand of the
Prysmian
Group

Guell Mark-kit LED

10W/3000K/611lm/230V

E-nr. 77 652 65

10W/4000K/634lm/230V

E-nr. 77 652 67

Monterad kabel 3m.



Guell Skylt-kit LED

Svart 15W/4000K/1484lm

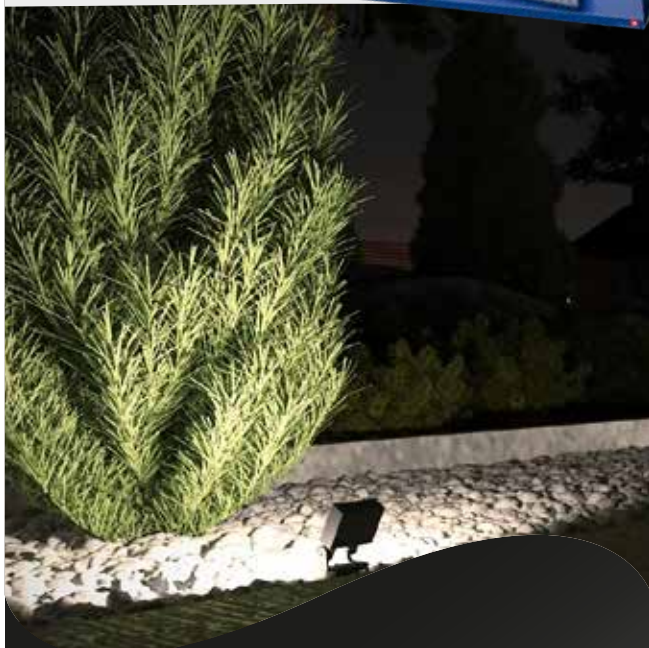
E-nr. 77 617 11

Montagehöjd < 2m.

Svart 28W/4000K/2572lm

E-nr. 77 647 93

Montagehöjd > 2m.



För mer info. se folder på hemsidan, LED Strålkastare & Skyltbelysning





15 Höstliga äventyr i Sverige

Känner du dig instängd? Dags för en höstweekend! Vi har valt ut 15 svenska upplevelser att avnjuta innan snön faller men medan höstlöven ännu glöder.

Text: Per j Andersson © Resemagasinet Vagabond 2020 Foto: Resemagasinet Vagabond



Foto: Patrik Carlberg

1. Njut i svampskogen

Hälsingland och Västmanland

Höst är liktydigt med svamplockning. Ett alternativ för alla som brukar satsa på det tuffa svamprallyt i skogarna i storstädernas närhet: dra till Kungsgården Långvind på Hälsingekusten. Här finns höstliga weekendpaket med guidad svamplockning. Eftersom gården ligger i gammal järnbruksmiljö med anor från stormaktstiden ingår förutom svampexkursionen en guidad vandring i bygden. Och skulle det vara fullt där – testa Ulvsbomuren i Västmanland som ordnar tvådagars guidade svamplockning-sutflykter. Du bor på gården strax utanför Ramnäs och i paketet ingår föreläsningar om trakten och tre rätters viltmiddag.

- langvind.com, ulvsbomuren.se

2. Thailand i Utanede

Jämtland

Sugen på Thailand? Den längtan är lätt att stilla. Ta dig bara till Sveriges mitt! Thaiändska paviljongen i jämtländska Utanede i Ragunda kommun byggdes för 22 år sedan till minne av kung Chulalongkorns norrländska resa i början av 1900-talet. Här, tusen mil från Thailand, reser sig idag världens enda kungliga thailändska paviljongen utanför moderlandet. De exotiska guldiga spiroma till minne av kungabesöket är en sagolik syn ibland de skira björkträden. Här finns en bronsstaty av kung Chulalongkorn, målningar av thailändska konstnärer och en film som visar Thailands tillkomst.

När du sett dig mätt på grannlåten kan du låna en av de thailändska kanoterna och paddla i den intilliggande näckrosdammen eller köra till Döda fallet, en före detta fors som idag är en torrlagd älvfåra av Indalsälven – ett resultatet av att en man som kallas Vild-Hussen i slutet av 1700-talet ändrade älvens lopp för att timret inte skulle knäckas i fors. Det är mäktigt att promenera på spänger och gångar i en fors utan vatten.

- thaipaviljongen.se, dodafallet.se



Foto: Patrik Carlberg

3. Åk skidor redan i oktober

Härjedalen

Det blev ju ingen vårskidåkning 2020. Trots rekordmycket vårsnö i fjällen och strålände sol. Vi vet alla varför. Men satsa då istället på tidig höstskidåkning. I Bruksvallarna brukar man starta säsongen för längdskidor extra tidigt: redan i mitten av oktober, ett par månader före alla andra. Att längdspåren kan öppna så tidigt beror på att man helt enkelt sparar snö från våren, allt för att kunna lägga ut och preparera sex kilometer spår. Bland annat så brukar man öppna i Funäsfjällens Mittåkläppsspår som bjuder på häftiga högfjällsupplevelser. Självklart visar man hänsyn till renarna som under hösten börjar vandra ner från fjället till vinterbetet.

- Håll dig uppdaterad om när man öppnar i höst på bruksvallarna.se.



4. Vargspaning i Bergslagen

Västmanland

Nu har du chansen att utmana dina förutfattade meningar om en av skogens mest omdebatterade invånare: vargen. Spänningen stiger garanterat när du tillsammans med en guide från Wild Sweden vandrar in i ett av de västmanländska reviren för att spåra, höra och – med lite tur – också se varg. Du övernattar i tält i varggömslet mitt i reviret.

Vargspaningen i skogarna utanför Skinnskatteberg kan du kombinera med vandring på Bruksleden. Och med en övernattnig i Kolarbyn Eco-lodge för att uppleva ett idag utdött yrke i de svenska skogsbygderna.

• wildsweden.com, kolarbyn.se, bruksleden.se



5. Kräfter och tigrar i Hunnebostrand

Bohuslän

Följ med yrkesfiskare för att fånga havskräftor, som till skillnad från hummerfisket sker under hela året. Dessutom utövas kräftfisket småskaligt och hållbart med burar och tinor. Under båtturen får du veta allt om den marina kräftans liv. Turen, som utgår från bryggan i Hunnebostrand, avslutas med smakprov av nykokta havskräftor och senare på kvällen tre-rättersmiddag med fisk och skaldjur.

Efter fisket väntar promenad på Ramsvikslandet, ett naturreservat med typiska bohuslänska klippområden med vadarfåglar och en mångfald av lök- och fetbladsväxter. Och bara en mil från Hunnebostrand ligger Nordens Ark med allt från tigrar och grodor i Vilda parken och kor och kaniner på Lantgården till hotell med restaurang.

- kaprifol.com, nordensark.se



6. Åkulla bokskogar

Halland

Halland är synonymt med långgrunda sandstränder. Inlandet är mindre känt bland oss utomsöcknes. Men bara några mil från den sandiga och saltstänkta västkusten ligger naturreservatet Åkulla bokskogar. Vandra eller hyr cykel! Kanske tillåter höstvädret ett höstdopp i Yasjön. Här ligger Åkulla Outdoor Resort, som förutom logi och mat hyr ut terrängcyklar och erbjuder massor av friluftaktiviteter.

Hallandsleden går rakt genom bokskogen och tar dig de 13 kilometerna från samhället Åkulla till Åstad vingård, som förutom att odla druvor och brygga vin har restaurang, spa och hotell för dig som föredrar det framför att laga mat på trangiakök och övernatta under ett av ledens vindskydd.

- akullabokskogar.nu, akullaresort.se, hallandsleden.se, astadvingard.se

7. Plocka hjortron vid polcirkeln

Lappland

Blåbär och lingon är ju lättfunna. Vårre med hjortronen. Hjälp på traven att hitta skogens guld får du om du bokar en hjortronplockningstur. I augusti varje år ordnas flera sådana av lokalt ägda Vuollerim Gästgiveri strax söder om polcirkeln. Efter att ha plockat bär lär du dig att koka sylt och chutney och avslutar med en gourmetmiddag, där hjortron givetvis förekommer i flera rätter. Plockningen kan kombineras med både vandring och ridning.

- Nattåg från södra Sverige till Murjek, därifrån 25 minuters bussresa. Boka på sj.se och laplandvuollerim.se



Fotofli: Getty Images/Stock



8. Minnen från förr

Angermanland

Den egensinnige konstnären Anders Åberg, som bland annat utsmyckat Sky City på Arlanda, gick bort härom-året, men hans livsverk lever vidare. Mannaminne på Höga kusten är förutom fik, restaurang och hotell en lekfull minivärld med konstverk, gamla fordon, maskiner, verktyg och andra museala föremål som han samlade på sig under sitt konstnärsliv. Hans mål var att skapa något på samma gång humoristiskt, upproriskt och fantasifullt. Ett konstnärligt Skansen.

Runt omkring finns kuperad natur, världsarvsklassad av Unesco. Vandra en eller ett par etapper av Höga kusten-leden genom ett landskap som får tankarna att fara mot Norge. Checka in på Högbonden, Sveriges mest spektakulärt belägna vandrarhem, inrymt i en fyrvaktarbostad på en kobbe ute i havet.

- mannaminne.se, hogakusten.com, hogbondenfy.se



9. Bada i ångkraftverket

Västmanland

Äventyrsbad är ofta inhysta i mer eller mindre historie-lösa modernistiska schabrak utan skönhetsvärde. Med Kokpunkten i Västerås är det annorlunda. Nu snackar vi industrihistoria, eftersom badet är inrymt i ett över hundra år gammalt ångkraftverk i rött tegel, en gång i tiden Sveriges tredje största elkraftverk (som du kan gå på guidad visning för att titta på).

Men större delen av byggnaden upptas sedan tre år tillbaka av ett actionbad med ett stort utbud av vattenrutschbanor med namn som Black River, Double Racer och Boomerang. Här finns också bassängbiograf, vattenlekland för de minsta och spa för vuxna som föredrar stillhet framför adrenalin. Intill i den historiska hamnmiljön ligger Steam Hotel för dig som vill övernatta i ångpannekvarten.

- kokpunkten.se, steamhotel.se

10. Vandra till Paradiset

Södermanland

Sörmlandsleden slingrar sig imponerande hundra mil genom Södermanlands ängar och skogar, runt glittrande sjöar och förbi anrika slott och herrgårdar. Stockholmare kan enkelt börja traska på leden redan vid ingången till Nackareservatet vid Björkhagens tunnelbanestation.

En av höjdpunkterna på de första sträckorna av

leden är den från Rudans gård vid Handens pendeltågsstation. Därifrån traskar du genom Hanveden, ett sammanhängande gran- och lövskogsområde med myrar och sjöar och tallhedsbevuxna hållmarksområden som påminner om öar i ett skärgårdslandskap. Garanterad vildmarkskänsla.

Ta en paus i det gamla Paradistorpet, där du kan låna köket för att fixa fika. För övernattninngår du till sjön Trehörningen och slår läger i Ugglekojan som sköts av Huddinge kommun och är utrustad med kamin och två träbritsar (kostar inget, ingen bokning, först till kvarn). Sedan fortsätter du västerut till Lida friluftsgård vid sjön Getaren, där du kan avsluta med att äta, fiska, spela friluftsgolf, åka vattenskidor, hyra kajak eller SUP och grilla på en av grillplatserna.

- sormlandsleden.se, paradiset-hanveden.se, lida.nu



11. Laga traditionell samisk mat

Lappland

En resa genom en mångtusenårig samisk mat- och kulturtradition. Ofelas islandshästar och guideservice i Kiruna ordnar dagskurser för smågrupper där du får laga och smaka traditionell samisk mat.

Du blir upphämtad i Kiruna och åker västerut mot Puoltsa i fjällvärlden där ni lagar mat runt elden inne i kåtan. Saker du lär dig: baka gáhkku (samiskt mjukt tunnbröd) över öppen eld, tillverka kaffeost och tillaga köttet på traditionellt sätt. Sedan äter ni upp läckerheterna medan ni lär er mer om samisk mat och hur den kulturen förhåller sig till natur och djur.

- Natåg till Kiruna från södra Sverige, boka på sj.se. Boka matlagningskursen på ofelas.se.



12. Norrskensnatt i Abisko

Lappland

Vi håller oss kvar i norr. Efter hösten med brinnande löv kommer vintermörkret. Dags att istället njuta av färgpraktiken högt uppe i skyn. Öka dina chanser för att se norrsken genom att ta nattåget till Abisko, som har fler molnfria polarnätter än någon annan plats i landet – dessutom minimalt med störande bakgrundsljus. Här är det statistiskt sett stjärnklart hälften av årets nätter. Från december till mars ordnas särskilda norrskensnätter, där du efter en tre-rättersmiddag på STF:s turiststation i Abisko tar skidliften upp till Aurora Sky Station på fjället Nuolja.

- Natåg från Stockholm till Abisko, boka på sj.se. Läs mer om norrskenet i Abisko på svenskaturistforeningen.se/guider-tips/norrsknen-abisko.



13. Öluffa i storstadsarkipelagen

Stockholm

Stockholms skärgård sträcker sig från Arholma i norr till Landsort i söder och rymmer inte mindre än 24 000 öar, skär och kobbar. Kan vara svårt att välja. Tyvärr är kommunerna i området mästare på att göra avsteg från strandskyddet, vilket innebär att många öar är belamrade med fritidshus med privata tomter ända ner till havet. Å andra sidan ägs 15 procent av öarnas markareal av Skärgårdsstiftelsen som har som uppgift att bevara naturen och göra den tillgänglig för turism och friluftsliv, alltså för dig och mig.

Bra basöar för en öluff med såväl logi som matställe, affär och kafé är framförallt Utö, Sandhamn, Grinda och Finnhamn, men också Gällnö, Möja och Svartsö. Waxholmsbolaget och Strömma tar dig ut i arkipelagen från Strömkajen i centrala Stockholm, Stavnäs vinterhamn, Sollenkroka, Dalarö, Årsta havsbad och andra bryggor.

Ibland kan det vara skönt att någon annan väljer åt dig och fixar det praktiska. Under hösten arrangerar Nordic Trails en sju dagars skärgårdsfluff med vandring och en sex dagars guidad vandring i såväl natur som stadsmiljö (Tyresta, Gällnö, Stockholm).

- waxholmsbolaget.se, stromma.com/stockholm, skargardsstiftelsen.se, nordictrails.se

14. Äppelskörd i Sveriges Calvados

Skåne

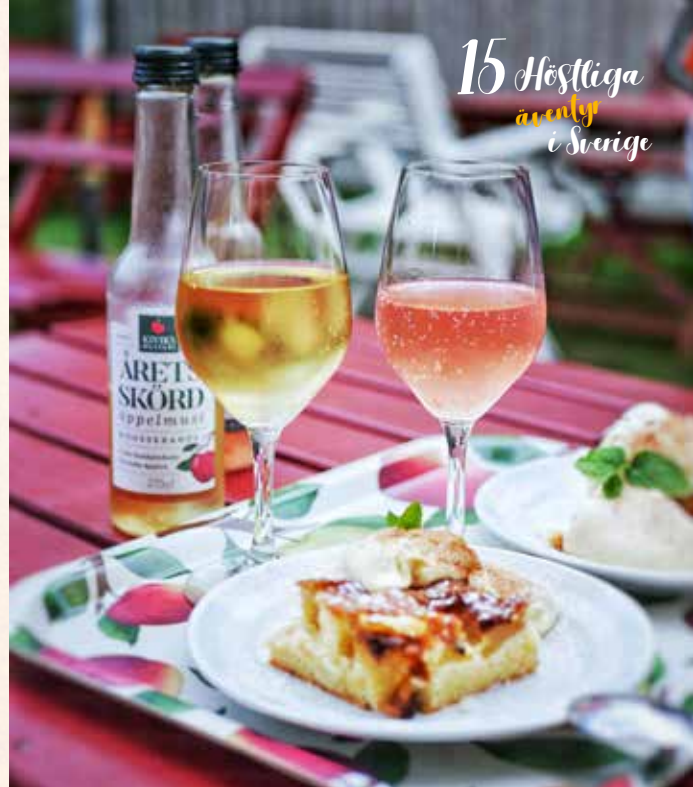
Äppelodlingar, ljusa sandstränder, exotiskt storburriga lövträd och en salt havsbris. Beskrivningen stämmer in på departementet Calvados i nordfranska Normandie, men också på skånska Österlen. Där som här gör man äppelbrandy, även om fransmännen är småsura på att svenskarna också valt att kalla sin variant för calvados, som i Frankrike är ett varumärkesskyddat och platsbestämt produktnamn.

Mest normandisk är trakten runt Kivik med rhododendronträden i nationalparken Stenshuvud. Och på Rörums strand vid Knäbäckshuset med sin kombination av ljus sand och frodig grönska. Äppelbegäret stillar du med ett besök på Kiviks Musteri och sötebrödsbegäret med bull- och kakbuffén på Kaffestugan Annorlunda..

- kiviksmusteri.se,
kaffestuganannorlunda.se



Fotofilt: Getty Images/Stock



15. Vandra och paddla

i Sankt Anna

Östergötland

Skärgårdsnaturen i östgötska Sankt Anna bjuder på ett urgammalt kulturlandskap med medeltida anor. Långt inne i skogarna finns spår av odlingslotter, diken och odlingsrösen. Här finns ädellövskog och hagmarker att ströva i. Och så finns ju de vackra öarna längre ut! Ta en utflyktsbåt till ytterskärgården och upplev vindpinade karga skär med knotiga fjällbjörkar och hjortron och annan växtlighet som känns som hämtat ur fjällfloran.

Börja med lite historia på Stegeborgs slottsruin som ligger på en liten ö i Slätbaken, nära inloppet till Göta kanal. Borgen var under medeltiden ett av Sveriges viktigaste fästener och förblev kungligt slott fram till 1600-talet. Fortsätt med att promenera i eklandskapet på Djursö och runt Engelholm. Eller hyr en kajak på Mons camping och paddla runt vackra Missjö, Lammskär och Aspöja. Och ta dig ut till Äspholm och Norra Finnö, där det är gott om lövskog med stigar och småvägar för vandrare och cyklister.

- sanktanna.com, visitostergotland.se, kajakparadisets.se





Dimmer, timer och PIR i ny elektronikserie

Alla goda ting är tre

Vår nya serie elektronikprodukter täcker de flesta behov inom belysning och energibesparing. Serien består av dimmer, timer och PIR med nyutvecklad elektronik anpassad för dagens laster och krav på funktionalitet. Alla enheter har rejäla skruvplintar och är mycket kompakta för att ge optimalt kopplingsutrymme i dosorna. Finns i RS och Plus-utförande.

Exempel av produkter

E13 630 23 Rörelsevakt 10A 160°, Plus fjällvit

E13 630 94 Dimmer LED, Plus fjällvit

E18 879 66 Timer 1-pol 5 min-8 tim, Plus fjällvit

Nyhet!



ELKO utvecklar för varadgen och morgondagen

Under 75 år har vi på ELKO utvecklat kvalitetsprodukter med form och funktion i samspel. I ELKO Highlightat har vi samlat trygga lösningar för modern elinstallation med fokus på genomtänkt design.

Ladda hem på: www.elko.se/support/downloads, läs i ELKO appen eller i Elektroskandias digitalkiosk.



A507

[assaabloyopeningsolutions.se/
pandoble](https://assaabloyopeningsolutions.se/pandoble)

Nyckeln i mobilen med Pando® BLE-läsare

ASSA ABLOY
Opening Solutions

Med senaste versionen av ASSA ABLOY ARX får du ännu bekvämare passager. ARX Mobile Access gör din mobil till en nyckel lika enkelt som ett passerkort. Och med BLE-läsaren får du nya bekväma möjligheter att öppna. Välj funktion efter vilket utrymme du ska ge tillträde till:

- Seamless: Närma dig läsaren med mobilen i fickan för att låsa upp.
- Tap: Mobilen kopplar upp när den är inom tap-avstånd, cirka 10 centimeter.
- Twist & Go – Vicka på mobilen framför läsaren för att öppna.
- Touch: Mobilen kopplar upp när den är inom räckvidd och du låser upp genom att vidröra läsaren.

BLE-läsaren kan monteras dolt och enkelt kopplas till befintlig dörrmiljö via Hi-O. Läsavstånd kan konfigureras upp till cirka 10 meter. Pando BLE använder SEOS kortteknologi för säker datahantering.

Experience a safer
and more open world



Halloween

- Sveriges yngsta tradition

Röklagda ridåer, skräckfylld förväntan och utklädda barn som när mörkret fallit beger sig ut för att be grannarna om godis. Halloween har slagit sina klor i Sverige och är här för att stanna.

Det som många förknippat med en kommersiell, amerikansk tradition har sedan det började firas i Sverige på 1980-talet för varje år blivit allt mer vedertaget i svenska hem. Förskolor och skolor

anordnar aktiviteter på temat och barnfamiljer ger sig ut för att ringa på hos grannarna och fråga om de föredrar bus eller godis.

– Dagens Halloween är en kombination av 1800-talets konstnärliga fantasi och den svenska allmänhetens beredvillighet att anamma amerikansk kommersialism i den tidsanda som rådde efter Berlinmurens fall. Och visst är det lätt att raljera över sedvanan. Men faktum kvarstår att vi aldrig hade låtit helgen blomstra om vi inte tyckt att det var kul, säger Dick Harrison, historiker på Lunds universitet.

Nyårsfirande med spöken

Från allra första början, omkring 900 f.Kr., firade ättlingar till de hedniska keltarna sitt nyår "Samhain", den 31 oktober. Keltarna trodde att de döda på den natten reste sig från sina

gravar och hemsökte de levande för att hitta vägen till dödsriket. Genom att klä ut sig till gästar och andra hemskheter skulle keltarna lura de döda att tro att även de var spöken som återuppstått och därigenom bli lämnade ifred. Rovor gröptes ur och fick agera lyktor som skulle hålla andarna på avstånd, något som i dag går att härleda till våra pumpor. I samband med "Samhain" tändes även ett bål och man firade av året som gått och välkomnade det nya.

Kritik från kristna

Till USA kom Halloween med invandrare från Irland på 1800-talet. Från början betraktades traditionen som vidskepelse av de flesta amerikaner. Dessutom förknippades all symbolik med Satan, något som inte uppskattades av de kristna i USA. Till Sverige kom traditionen inte förrän på 1950-talet.

– Först då, i samband med att den amerikanska efterkrigstidskulturen började vinna insteg på våra breddgrader, nämndes företeelsen i böcker, tidningar och tidskrifter – men det rörde sig sällan om aktivt efterapande. Svensarna tyckte att det var intressant att läsa om den besynnerliga amerikanska högtiden, vars ursprung är att söka i förkristna ritualer inom den keltiska kulturen på de brittiska öarna, men





det slog dem nästan aldrig att man kunde göra något liknande på hemmaplan. Ett fåtal undantag fanns på 1960- och 1970-talen, framför allt i Stockholm, men svensken i gemen skakade på huvudet åt ryslighetsfascinationen, berättar Dick.

Högtid sedan millennieskiftet

Det svenska Halloween-firandet var i början mest ett stockholmsfenomen. Där anordnades Halloweenaftnar på krogen på samma sätt som man firade olika utländska nationaldagar.

– Genombrottet kom 1990, då Buttericks och Hard Rock Cafe storsatsade på Halloween. Något liknande hade varit svårt att tänka sig för det radikala 1970-talets del, då den progiga kritiken mot kommersialism och amerikansering var som mest intensiv. På 1990-talet blåste som bekant andra vindar, och det var fritt fram att slå på trumman för amerikanska köpvanor, förklarar Dick. Successivt spred sig traditionen över vårt land och vid millennieskiftet firades Halloween även i småstäder och tätorter utanför storstäderna. En ny högtid hade etablerat sig på riktigt.

Inspiration från 1800-talet

Men alla läskiga figurer som återfinns i maskeradkostymer och på dekorationer, är de av amerikanskt ursprung?

– Nej, absolut inte. Såsom varelserna ser ut idag är de påfallande ofta barn av 1800-talets västeuropeiska skräckromantik. Vampyrerna har också rötterna i 1800-talets roman- och teatervärld, låt vara att deras ruggiga gengångarföregångare var välkända också i vår egen folklore på medeltiden. Häxornas utseende går tillbaka till sagoillustrationer på 1800-talet – de häxavbildningar som finns i gamla kyrkor och i religiös litteratur från de verkliga häxförföljelsernas era ser helt annorlunda ut, avslutar Dick.



Källor: Nordiska museet

"Halloween kanske är ännu viktigare i år, jag tror det finns ett behov av att se fram emot festligheter", säger marknadschef Stina Petrini.

Bland häxor, zombies och vampyrer

Butterick's var bland de första att haka på den nya traditionen som gjorde sitt intåg i Sverige. Vi tog en pratstund med Stina Petrini, marknadschef på företaget.

Hur började allt?

– Under 1980-talet, när det började efterfrågas skräckprylar i oktober, var Butterick's i stort sett ensamma om att sälja halloweenartiklar. Det var Butterick's ägare Bengt Olander och hans dåvarande amerikanska hustru som tog halloweenkonceptet till Sverige. Det var inte förrän på 1990-talet som andra butiker började uppmärksamma halloween.

Hur ser trenden ut?

– Vi ser att intresset bara ökar och ökar för varje år. De klassiska karaktärerna som häxa, zombie och vampyr är fortsatt populära men försäljningen visar att maskeraddräkterna går från att bara vara läskiga till att vara mer aktuella och politiska. Inspiration hämtas allt oftare från serier och politiker. Karaktären Pennywise skapade förra året en clowntrend hos oss och det ser ut som om den skrämmande clownen i år kommer att få konkurrens av den spanska rånarligan från La Casa de Papel.

Hur mycket halloween-saker säljer ni?

– Oj, flera tusen artiklar. Halloweenförsäljningen står för omkring 30 procent av hela årsförsäljning.

Vilken produkt är bästsäljaren inför högtiden?

– Smink, fejkblod, dräkter och dekoration.

Vad kan vi vänta oss i år?

– På Butterick's kommer halloween varje år och även i år. Det är nästan ännu viktigare att vi firar i år. Halloween är en utmärkt högtid att fira hemma. En stor del av högtiden består av dekoration, både ute och inne. I år infaller halloween dessutom på en lördag.



När zombies anfaller - spring för livet

Några som brinner för skräck och ruskigheter, är tvillingbröderna Erik och Gunnar Haneskog. Det älskar det så till den milda grad att de startat ett företag som enbart erbjuder rädsla, adrenalin och skräckblandad förtjusning till sina kunder.

Företaget Batalj Escape Reality anordnar skräckfyllda upplevelser för sina besökare. Ett av de mest uppskattade arrangemangen är Run For Your Lives, ett skräcklopp som arrangeras på flera ställen i samband med Halloween, där löparna ska klara sig igenom en bana utan att bli tagen av zombies på vägen.

– Utöver skräcklopparoppet så anordnar vi Zombie Escape, en slags skräckbana vid vår gruva i Stråssa. Man går igenom som ett team och skall överleva och rädda världen. Det vi kan erbjuda nu, med tanke på rådande pandemi, är Alone Survivor, ett event som riktar sig mest mot mindre grupper och företag. Det är samma tema som Zombie Escape men här agerar en del av deltagarna själva zombies och en eller få "överlevare" skall klara uppdraget.



Vad väntar deltagarna?

– När det gäller alla våra skräckevent är vårt mål att leverera ett något som är så verkligt att det känns som att

du är med i en film. När du springer förbi horder av zombies gör du det i en uppbyggd miljö med olika teman, miljöer som man kan tänka sig finns i en zombieapokalyps. Vi bygger upp polisavspärningar, militärsjukhus och fyller till exempel köpcentrum med lik och effekter under våra löparlopp. Normalt har vi då flera hundra zombiestatister.

Var hittar ni inspiration?

– Vi har alltid älskat Halloween och skräck, både jag och min tvillingbror, så vi inspirerar varandra när vi "brainstormar". Men givetvis söker vi mest ny inspiration från filmer, tv-serier och dataspel. Vi vill försöka få med detaljer som folk kan känna igen från exempelvis The Walking dead.

Hur lång tid tar förberedelserna?

– Varje lopp förbereds under ett helt år i förväg. När det gäller våra fasta event så bygger vi hela tiden och underhåller rekvisita och robotar.

Hur många personer jobbar med arrangemanget?

– På våra skräcklopparopp kan vi vara över 500 personer, om man

räknar allt ifrån statister till funktionärer.

Varför bör man komma som deltagare?

– Man får uppleva något unikt och lite galet som inte görs någon annanstans, det är rejält läskigt och man får ett minne för livet.



Bröderna Haneskogs bästa Halloween tips!

- **Klä ut er.** Har du barn, gå då en "trick or treat" tillsammans eller hjälp dem ut. Det är en trevlig och mysig tradition som får ut barnen. (se till att de sköter sig).
- **Ha fest.** Planera en fest eller Halloweenmiddag och se till att ha lite udda rätter. Om du tycker det låter bökitigt, dela upp och be folk ta med sig egen mat eller fika på temat.
- **Dekorera ditt hem.** Precis som jul eller påsk bör varje livsnjutare ha egen utsmyckning för hemmet.
- **Skapa stämning.** Spela Halloweenmusik och titta på skräckfilm tillsammans. Det skapar den speciella känslan.
- **Gå ut.** Var utomhus och njut av hösten. Halloween hade inte varit samma sak om det legat en annan tid på året.

Några återkommande arrangemang som vanligtvis anordnas kring Halloween

Gröna Lund



Hela nöjesparken förvandlas med utsmyckning och unika upplevelser för både stora och små på temat Halloween. Varje år tas nya aktiviteter fram som ska locka till skrik och skratt.

Liseberg



Här bjuds alla åldrar på en skrämmande rolig historia med allt från åkturer i mörkret till mysrys för de små och rena mardrömmen för de stora.

Halloweenkryssningen



En kryssning med Silja Line som arrangerats i 10 års tid. Båten smyckas efter temat och alla shower följer samma mall. Gästerna uppmanas att klä ut sig och skräcken finns närvarande under hela turen.



Visste du att?

Pumpan som symbol för halloween kommer från sägen om Jack, en elak och slug person som dessutom hade smak för starka drycker. En dag var pengarna slut och för att kunna köpa sprit sålde han sin själ till djävulen. Två gånger gjorde han upp avtal med djävulen, men båda gångerna lurade han honom. Den dag han dog fick han inte komma in i himlen då han syndat för mycket. Inte heller djävulen tog emot honom utan kastade några glödande kolbitar till honom för att han skulle kunna se i mörkret. Jack lade kolet i en ihålig kålrot och sedan den dagen har han irrat omkring på jorden som en osalig ande, med endast sin egengjorda lykta som lam-pa. I folkmun kom han att kallas Jack-o-Lantern, Jack of the Lantern, eller på svenska: Jack med lyktan. Rovor användes av irländarna när de firade Halloween men när traditionen kom till USA började istället pumpor användas, som var lättare att skära i och dessutom enklare att få tag på.

Källor: Swea Irland, Nordiska museet



EBECO FÖRNYAR:



Cable Kit 200 har fått såväl en utvändig som en invändig uppdatering. En helt ny förpackning att lära känna. Kitet innehåller dessutom numera endast PVC-fria kablar. Passa på att testa det nya förbättrade originalet till kampanjpris hos Elektroskandia under oktober månad.

Läs mer på ebeco.se

EBECO 



BAS16TP
31 452 82

BAS16WTP
31 452 81



Basbrytare som tål tuffa tag

Marknadens mest använda säkerhetsbrytare BAS16 är lätt att installera, IP65-klassad och är tillverkad i robust UV-beständig PBT-plast som tål kemikalier. Basbrytaren uppfyller försäkringsbolagens krav på brandtålighet, UL-94-5VA, vilket oftast krävs vid installationer i lantbruk.
abb.se/lagspanning



THE HOME OF INNOVATION.

Eltako

ELTAKOS NYA DALI PRODUKTSERIE

LJUSSTYRNING FÖR ALLA BEHOV. FRÅN LED,
TUNABLE WHITE OCH RGB DIMRAR TILL STYRENHETER

eltako.se

Hager Ready

**Det digitala planeringsverktyget har
blivit ännu vassare**

Nu lanserar vi nästa version av Hager Ready på den svenska marknaden. Appen, som är uppdaterad med flertalet efterfrågade funktioner, hjälper dig att planera och dokumentera din elinstallation och skapa märkningar för elcentraler med några enkla steg.

Ladda ner gratis och prova själv:
hager.se/hagerready



:hager

Grymt populär isolerslang

- Tillverkad i PVC och fri från Bly och Kadmium
- Finns i flera färger
- Gul/grön finns även i halogenfri Polyeten
- Levereras inplastad

MADE FOR REAL[®]

Isafjordsgatan 5 • Box 7037 • 164 07 Kista • Telefon 08-580 890 00

uponor

Ta det lugnt

Vi har nästa generations kabelskydd – ProFuse RC

- Längsta livslängden – håller i minst 100 år
- Extremt motståndskraftigt mot repor och punktlaster
- Perfekt för rörtryckning och svåra markförhållanden
- Skyddande PP-mantel vid hantering, transport och installation
- Uppgrävt material kan återfyllas tack vare skyddets styrka



Läs mer om Uponor Infra!
www.uponor.se/infra

VOLTKRYSSET!

Förra numrets lösningar:

D	I	P	L	O	M	A	T	P	A	S	S							
F	A	S	L	I	G	A	V	A	L	L	M		O					
S	A	N	D	S	O	S	P	A	S	A	I		D					
L	S	A	N	D	S	O	S	P	A	S	A		I	D				
R	A	V	A	M	A	T	N	I	A	G	A		G					
N	A	R	V	A	R	A	N	U	N	N	A							
B	E	S	E	T	T	R	I	G	T	R	I		G					
B	E	S	E	T	T	R	I	G	T	R	I		G					
T	A	X	E	R	A	D	E	O	L	A	A		N	I	N	G		
I	L	E	N	J	E	R	O	K	D	E	T		E	K	T	O	R	E
L	R	O	I	D	I	O	T	L	T	B	A	S	A	N	G			
K	V	I	B	I	L	L	E	S	G	R	I	S	T	A				
F	A	S	O	N	S	S	U	A	R	E	K	O	N	E	N			
J	O	B	B	A	R	P	A	H	O	G	M	O	N	T	E	R	I	
J	O	B	B	A	R	P	A	H	O	G	M	O	N	T	E	R	I	
A	G	G	F	R	I	A	G	I										
K	Y	R	K	O	S	A	N	G										
N	A	R	I	N	A	I	L											
G	A	N	I	N	O	V	A	S										

Lycka till!

Vässa pennan och hjärncellerna med Voltkrysset och Sudoku!

Facit på detta Volt kryss och Sudoku hittar du i nästa utgåva av Volt.

SUDOKU MEDEL

2		6				5		
			7		3			
1	5		3		9			
3		5			2	1		
6		3		4				
5				1	7	4		
	5	6			9		7	
8					3			
9	7			5		1		

SUDOKU MEDEL - LÖSNING

1	4	5	3	6	7	9	8	2
9	2	6	5	1	8	3	4	7
7	3	8	4	2	9	5	1	6
2	6	7	9	3	1	4	5	8
4	5	1	8	7	6	2	9	3
3	8	9	2	5	4	7	6	1
8	7	3	6	9	5	1	2	4
6	9	2	1	4	3	8	7	5
5	1	4	7	8	2	6	3	9

**Larm- och
säkerhetskablar**
i smart och tålig
förpackning



SMART OCH TÅLIG FÖRPACKNING SOM SKYDDAR KABELN.

Våra larm- och säkerhetskablar ligger i en smart förpackning som skyddar kabeln och tål tuff hantering. Dessutom har den tydlig märkning, är staplingsbar och återförslutningsbar. För en enklare vardag.



www.nexans.se
[@nexanssweden](https://twitter.com/nexanssweden)

Nexans

SNABBGUIDE 10 2020

Effektiva installationer

PM Flex



2

Vektor

Cebe



3

ASD 535 HD - rökdetektor för extrema förhållanden

Securiton



6

Tryggve Teknik & Bas

Cebe

E72 135 56-61
E72 143 65, 69, 70, 73-76
E72 153 24-26
E72 156 09, 10
E72 157 68



10

Lenzi

Cebe

E74 730 79, 80



14

Jubileum 10-pack

Designlight

E74 746 42, 99



18

Acis bänkmatur

Westal

E75 065 77
E75 065 78
E75 069 04
E75 069 05



18

Nu är den nya Excelkatalogen här!

Excel



19

Robust och energieffektiv byggbelysning

Garö



19

Upptäck vårt breda sortiment

Schneider Electric

E11 592 82
E18 203 02
E49 334 92
E14 213 03
E21 650 91
E11 203 24
E32 300 25
E37 308 36
E15 041 63



24

Highbay

Airam

E77 645 80, 81
E72 142 34, 42
E72 143 52, 53



25

Konstsmide Smartlight till kampanjpriser

Konstsmide

E77 043 87
E77 043 88
E77 043 89



25

Utomhusrörelsesensor

Niko

E13 010 47, 48



25

Fasdimringsbart för det smarta hemmet

Hide-a-lite

E77 045 97-99
E77 046 00-02
E77 045 94-96



32

Intelligent Sky

Fresh

E93 025 83



33

Borrskruvdragare 12V Peak

HiKoki

E16 399 92



33

Behöver ni hjälp att märkas?

Rutab



33

Lättinstallerad brandlarmskabel

LAPP



37

Norwescos säkerhetsbrytare i SA-serien tillverkas i Öregrund

Norwesco



37

LiteRex

Reka Kabel



37

Öppna din dörr och håll borta drag och kyla

Frico



38

Funkis Mega LED

Vinga

E77 039 91
E77 039 95
E77 039 99



39

CoreLine Tempo - när ljuset spelar roll

Philips

E77 633 33
E77 645 52
E77 645 50
E77 633 37



44

Artes

SG

E77 042 07, 10, 13



45

Robust och tålig IP65-armatur

Ledvance

E72 149 89, 90



45

T2Black - Sveriges nya tunna golvvärmekabel

nVent

E89 403 01
E89 403 02
E89 403 03
E89 403 04
E89 403 05
E89 403 06
E89 403 07
E89 403 08



46

Delad glädje är dubbel glädje!

Draka



47

Scan Interlight

Scan Interlight

E77 652 65, 67
E77 617 11
E77 647 93



48

Dimmer, timer och PIR i ny elektronikserie

Elko

E13 630 23
E13 630 94
E18 879 66



56

Nyckeln i mobilen med Pando BLE-läsare

Assa Abloy

Assa Abloy



57

Cable Kit 200

Ebeco



62

Basbrytare som tål tuffa tag

ABB

E31 452 81, 82



63

Eltakos nya DALI produktserie

Eitako



63

Hager Ready

Hager



64

Grymt populär isolerslang

HellermannTyton



65

Vi har nästa generations kabelskydd - ProFuse RC

Uponor



65

Smart och tålig förpackning som skyddar kabeln.

Nexans



68

Tryggt och snyggt runt din fastighet

Cebe



72



Priserna gäller
1/10–31/10 2020

NÄSTA NUMMER

11 2020

kommer ut den **1 november**

Ur innehållet:

- Säker lösning för Västermalmsgallerian med **LDA talat utrymningslarm**
- Strålkastare från Cebe lyser upp **Torvalla IP**
- **Elektroskandias region Syd** i fokus
- **Dreamhack** - inte bara för datanördar

Dessutom mycket mer **spännande läsning**
samt en mängd **fördelaktiga erbjudanden!**

Tryggt och snyggt runt din fastighet



Cebe Belysning erbjuder ett komplett sortiment inom fastighetsbelysning

Med en bra genomtänkt belysning i fastigheten och i dess närmiljö kan det upplevda värdet höjas. Ljuset är en viktig faktor för att skapa en känsla av trygghet i bostadsområdet, en miljö där människor vill umgås. Cebe Belysning erbjuder ett komplett sortiment inom fastighetsbelysning.

Ladda ned vår uppdaterade fastighetsbroschyr på www.cebebelysning.se eller kontakta oss, vi hjälper er gärna att välja rätt belysning.

